

Grand Diamond Richmusworld





# GD Products

ผลิตภัณฑ์คุณภาพ เพื่อสุขภาพที่ดีของทุกคน



- QUALITY
- INNOVATION
- SAFETY



- คุณภาพ
- นวัตกรรม
- ปลอดภัย





# Innovation Products

จัดดี ผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพ และความงาม



[www.gdgrand.net](http://www.gdgrand.net)

Grand Diamond Richmusworld

Dietary supplement product

ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร ครีโอล่า

# CREOLA

STRAWBERRY COLLAGEN

คืนความสมดุล คืนความเยาว์วัย  
คืนความสดใส สู้ชีวิตคุณ ครีโอล่า



## COLLAGEN TRYPEPTIDE



คอลลาเจน ไตรเปปไทด์  
แอล-กลูตาโรน  
สารสกัดเมล็ดองุ่น  
สารสกัดทับทิม  
ผงไหมอีรี่  
ผงสตรอเบอร์รี่

- ชะลอผิวพรรณ
- ลดริ้วรอย ผิวเหี่ยวย่น
- ช่วยให้ผิวพรรณแลดูอ่อนเยาว์
- เพิ่มความยืดหยุ่นของผิว
- ปกป้องผิวจากรังสี UV
- ซ่อมแซมและเสริมสร้างเซลล์
- ช่วยปรับสภาพผิวให้กระจ่างใสขึ้น
- ช่วยให้ผิวพรรณแข็งแรง สุขภาพดี
- ปกป้องผิวจากอนุมูลอิสระ
- ช่วยผิวดูเรียบเนียน
- ช่วยลดจุดด่างดำ
- ต่อด้านอนุมูลอิสระ และลดการอักเสบ
- ช่วยเสริมภูมิคุ้มกันให้ร่างกาย



Grape Seed Extract

สารสกัดเมล็ดองุ่น

Pomegranate Extract

สารสกัดทับทิม

Silk Amino Acid

ผงไหมอีรี่

Strawberry Powder

ผงสตรอเบอร์รี่

Vitamin  
B,C

L-Gluta  
thione

ราคาจำหน่าย : 2,950 บาท

รหัสสินค้า HP-08 / MP 2,500 / PV 500

เลขที่จดแจ้ง 10-3-22559-5-0001  
(บรรจุ 60 เม็ด / กล่อง)



นวัตกรรมเพื่อสุขภาพ จากประเทศเกาหลีใต้



Living Natural

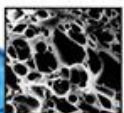
# GD Charcoal Soap

Functional Beauty Soap  
Face And Body Care All Skin Types



ส่วนประกอบสำคัญ :

- Hardwood Charcoal Extract



**GD Charcoal Soap รหัส BP-01**

(จืด ชาร์โคล โซฟ)  
บรรจุ 4 ก้อน / กล่อง

ราคาขายปลีก 695 บาท

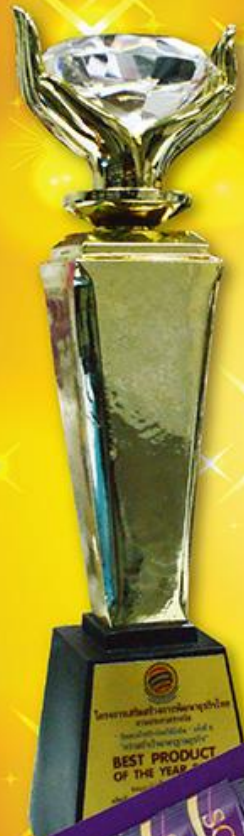
ราคาสมาชิก 556 บาท

PV 100 / BV 500

เลขที่จดแจ้ง : 10-2-6100028571

# BEST PRODUCT OF THE YEAR 2016

SC Mixed





นวัตกรรมเพื่อสุขภาพ จากประเทศสวิตเซอร์แลนด์



เอสซี มิกซ์

# SC MIXED

Apple Powder

Blueberry Powder

Grape Powder


Acai Berry Extract

ส่วนประกอบสำคัญ :

- Apple Powder
- Blueberry Powder
- Grape Powder
- Acai Berry Extract

**SC Mixed รหัส SC-01**  
 (เอสซี มิกซ์ เครื่องดื่มน้ำผลไม้รวมชนิดผง)  
 บรรจุ 14 ซอง / แพ็ค

ราคาขายปลีก 1,500 บาท  
 ราคาสมาชิก 1,200 บาท  
 PV 200 / BV 1000

เลขที่ อ.ย.  10-3-22559-1-0003



นวัตกรรมเพื่อสุขภาพ จากประเทศสวิตเซอร์แลนด์

# SC MIRACLE

INTENSE ESSENCE



**SC Miracle รหัส SC-03**  
 (มิราเคิล อินเทนส์ เอสเซนส์)  
 บรรจุ 1 ขวด / กล่อง

ราคาขายปลีก 2,500 บาท  
 ราคาสมาชิก 1,780 บาท  
 PV 300 / BV 1500

เลขที่จดแจ้ง : 10-2-5921859

ส่วนประกอบสำคัญ :

- Hyaluronic Acid
- Aloe Barbadensis Leaf Juice
- Officinale Root Cell Extract
- Lactic Acid





นวัตกรรมเพื่อสุขภาพ จากประเทศสหรัฐอเมริกา



**Nerviara** รหัส HP-07  
(ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร เนอวีอาร์)  
บรรจุ 30 แคปซูล / กล่อง

ราคาขายปลีก 2,950 บาท  
ราคาสมาชิก 2,500 บาท  
PV 500 / BV 2500

เลขที่ อ.ย. 10-1-17959-5-0001

ส่วนประกอบสำคัญ :

- น้ำมันมะกอกธรรมชาติ ชนิดเอ็กซ์ตร้าเวอร์จิ้น (Extra Virgin Olive Oil)
- น้ำมันแฟลกซ์ซีด (Flaxseed Oil)



นวัตกรรมเพื่อสุขภาพ จากประเทศสหรัฐอเมริกา



**B@Juvo** รหัส HP-05  
(ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร บี@จูโว)  
บรรจุ 30 แคปซูล / กล่อง

ราคาขายปลีก 750 บาท  
ราคาสมาชิก 600 บาท  
PV 100 / BV 500

เลขที่ อ.ย. 10-1-17959-1-0002

ส่วนประกอบสำคัญ :

- ผงบาร์เลย์ (Barley Powder)



กาแฟปรุงสำเร็จชนิดผง  
ผสม สารสกัดจากถั่งเช่า  
สารสกัดจากตะบองเพชร



ดอพพี **จด**  
ดอพพี

**GD**  
Coffee



**สูตรใหม่**

ราคาขาย 250.-  
ราคาสมาชิก 195.- / 20 PV  
ราคายกถัง 7,500.- / 500 PV

**ไม่มีไขมันทรานส์ 0% No Trans Fat**

13-1-07851-2-0058




**Moo Yong รหัส HP-06**

(ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร มู่หยง)  
บรรจุ 30 แคปซูล / กล่อง

ส่วนประกอบสำคัญ :

- สารสกัดจากโสม (Ginseng Extract)
- สารสกัดจากดั่งกวย (Dong Quai Extract Powder)
- สารสกัดจากอะเชอร์ลาเชอร์รี่ (Acerola Cherry Dry Extract)

ราคาขายปลีก 1,500 บาท  
ราคาสมาชิก 1,200 บาท  
PV 200

เลขที่ อ.ย.  73-2-01644-1-0016



The Taste of Success Awaits You  
รสชาติแห่งความสำเร็จกำลังรอคุณอยู่



บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด  
333/107 TOWER 2 ชั้น 8 อาคารหิสิกสิพลาซ่า  
ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงตลาดบางเขน เขตหลักสี่ กรุงเทพฯ 10210  
โทร. 02-576-0293



คู่มือดำเนินธุรกิจ

# STARTER KIT

GRAND DIAMOND RICHMUSWORLD

[www.gdgrand.net](http://www.gdgrand.net)





## Touch Success in Easy Steps.

ความสำเร็จที่คุณสัมผัสได้อย่างง่ายดาย

**พิรุณ วงศ์สุวรรณ**

ประธานกรรมการ บริหารบริษัทฯ

## สาส์นจากประธานบริหาร

บริษัท แกรนด์ โดมอนด์ ริชมูสเวลต์ จำกัด เป็นบริษัทฯ ที่ประกอบธุรกิจขายตรงหลายชั้น โดยมุ่งเน้นการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์คุณภาพสูง และให้การตอบแทนแก่สมาชิกอย่างเหมาะสมตามที่บริษัทฯ ได้วางรูปแบบธุรกิจที่เริ่มต้นได้ง่ายและเปิดโอกาสให้ทุกคนเข้าถึงช่องทางแห่งความสำเร็จจึงเป็นจุดแข็งสำคัญของธุรกิจนี้ อย่างไรก็ตามธุรกิจเครือข่าย ก็ยังเป็นธุรกิจที่เจ้าของธุรกิจต้องลงมือทำด้วยตัวเองด้วยหัวใจที่ปรารถนาต่อความสำเร็จในชีวิต อันนำมาซึ่งผลลัพธ์ทางการเงิน ชื่อเสียง ความมั่นคง รางวัล และความสุขของครอบครัวและคนที่รัก

โดยหลักการแล้ว สมาชิกยังต้องทำงานสื่อออกไปพร้อมกันเสมอ อย่างแรก เราต้องเรียนรู้ที่จะจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ ของบริษัทฯ การเรียนรู้หมายถึงได้ศึกษาข้อมูลสินค้าและการได้ทดลองใช้ด้วยตัวเอง **ประการที่สอง** เราต้องเรียนรู้ที่จะให้การแนะนำบุคคลอื่นเข้ามา ร่วมธุรกิจกับเราโดยยืนอยู่บนหลักการที่เป็นบวก ให้เกียรติและยกย่องผู้อื่นเสมอ ซึ่งสิ่งนี้จะทำให้สมาชิกของบริษัทฯ กลายเป็นผู้นำที่ดี และนำความภูมิใจในสังคมการเคารพและให้เกียรติในการตัดสินใจของผู้อื่น เป็นสิ่งที่ควรทำและระลึกอยู่เสมอ **ประการที่สาม** การให้การสนับสนุนแก่เพื่อนร่วมธุรกิจในกลุ่มองค์กรของตน และการให้บริการหลังการขายผลิตภัณฑ์แก่ลูกค้า เป็นการแสดงออกต่อความรับผิดชอบ อันนำมาซึ่งความพึงพอใจของผู้ที่คุ้นเคยข้องด้วยในธุรกิจของคุณเอง

ความพึงพอใจที่บุคคลอื่นมีต่อคุณ จะส่งผลให้คุณมีความภาคภูมิใจในตัวของคุณเอง ในที่สุด **ประการที่สี่** การรักษาระบบจรรยาบรรณธุรกิจอย่างเคร่งครัด จะทำให้ธุรกิจมีความเรียบง่าย สงบ และมีความสุข จรรยาบรรณธุรกิจเป็นกฎกติกาที่บริษัทฯ สร้างขึ้นเพื่อดูแล และให้ความเป็นธรรมแก่นักธุรกิจ และสมาชิกของบริษัทฯทุกคน เราทุกคนจึงควรรักษาอย่างเคร่งครัด

ผมเชื่อมั่นเสมอว่า หากเราเป็นคนที่ทำทุกอย่างให้ถูกต้อง เป็นธรรมทั้งกับตนเองและผู้อื่นแล้ว ปัญหาและความล้มเหลว จะกลายเป็นแค่ความท้าทายเล็กน้อยเท่านั้น

### ยินดีต้อนรับสู่โอกาสที่ยิ่งใหญ่ ในโลกของ

บริษัท แกรนด์ โดมอนด์ ริชมูสเวลต์ จำกัด  
ที่นี้ความสำเร็จไม่ใช่เรื่องยากเกินความสามารถ  
ของผู้ที่ต้องการมันจริงๆ  
เริ่มต้นและก้าวไปด้วยกัน...คุณทำได้

พิรุณ วงศ์สุวรรณ  
ประธานกรรมการ บริหารบริษัทฯ



### วิสัยทัศน์ ของ บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

บริษัทฯ จะมุ่งให้โอกาสแห่งการเข้าถึงความสำเร็จทางธุรกิจ การเงินและรางวัลโดยเท่าเทียม ยุติธรรมแก่สมาชิกทุกคน

### พันธกิจ ของ บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

เพื่อให้วิสัยทัศน์ ของบริษัทฯ เป็นจริงและสมบูรณ์ที่สุด บริษัทฯ จึงต้องมุ่งมั่นที่จะดำเนินการ ในด้านต่างๆต่อไปนี้

1. พัฒนาโครงสร้างพื้นฐานของบริษัทฯ เพื่อให้บริการที่เป็นเลิศแก่สมาชิก
2. มุ่งเน้นการพัฒนาธุรกิจเพื่อเติบโตในระดับสากลเพื่อสร้างเกียรติและชื่อเสียงให้แก่ธุรกิจ เครือข่ายของคนไทย
3. ก่อสร้างผลิตภัณฑ์ที่คุณภาพดีเพื่อให้บริการแก่สมาชิกในราคาที่ยุติธรรม
4. เสริมสร้างภาวะผู้นำให้กับบุคลากรในระดับผู้บริหารอันนำไปสู่การส่งเสริมและเกื้อกูลกัน ในกลุ่มสมาชิก
5. ส่งเสริมการเรียนรู้ทุกๆด้านแก่สมาชิกทุกระดับความสำเร็จเพื่อความ สุข และความ ภาคภูมิใจในระดับปัจเจกบุคคล

### คำขวัญ ของ บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

ความซื่อสัตย์ และการทำงานหนักอย่างต่อเนื่อง คือหัวใจของความสำเร็จอย่างแท้จริง

### เงื่อนไขการสมัครเป็นสมาชิก บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

#### GD MEMBER

1. ต้องเป็นผู้ที่มีอายุไม่น้อยกว่า 20 ปีบริบูรณ์
2. กรอกใบสมัครและลงลายมือชื่อด้วยตัวเอง
3. ชำระค่าสมัคร 100 บาท

### เอกสารประกอบการสมัครเป็นสมาชิก บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

#### APPLICATION DOCUMENTS

ประกอบด้วย

1. สำเนาบัตรประจำตัวประชาชน / บัตรประจำตัวชาวต่างด้าว หรือเอกสารสำคัญ ที่ทางราชการไทยเป็นผู้ออกให้
2. สำเนาหน้าสมุดบัญชีเงินฝากประเภทออมทรัพย์ / สะสมทรัพย์ / ของธนาคารตามที่ระบุไว้ในคู่มือธุรกิจเท่านั้น
  - 3.1.ธนาคาร ไทยพาณิชย์ จำกัด
  - 3.2.ธนาคาร กรุงไทย จำกัด
  - 3.3.ธนาคาร นครสิริ จำกัด
  - 3.4.ธนาคาร กรุงศรีอยุธยา จำกัด
  - 3.5.ธนาคาร กรุงเทพ จำกัด



### สมาชิก รับผิดชอบสมัคร บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

#### MEMBER DOCUMENTS

ประกอบด้วย

- คู่มือดำเนินธุรกิจ
- ใบเขตต่าล็อกสินค้า
- บัตรประจำตัวสมาชิก
- ใบเสร็จรับเงิน / ยอดส่งสินค้า



### สิทธิของสมาชิก บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด

1. สิทธิในการรับส่วนลดจากการขายปลีก 25%
2. โบนัสขยายทีม 20%
3. โบนัสบริหารทีม 10% ( ค่าบวกจาก ทีมอ่อน 5% / ทีมแข็ง 5% )
4. โบนัสจากการสร้างทีม 70% (คิดจากโบนัสบริหารทีม)

### หมวด : ว่าด้วยการสมัครเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:

บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด เงื่อนไขการสมัคร (บุคคล)

1. ต้องมีอายุ 20 ปีบริบูรณ์
2. สำเนาบัตรประจำตัวประชาชน 1 ฉบับ
3. หากใช้บัตรอื่นๆ ที่หน่วยงานราชการออกให้ ต้องแนบสำเนาทะเบียนบ้าน 1 ฉบับ
4. สามี - ภรรยา ต้องสมัครภายใต้ รหัสสมาชิกเดียวกัน
5. กรอกข้อมูลในใบสมัครให้ครบถ้วน และเป็นไปตามจริง พร้อมลงลายมือชื่อด้วยตัวของผู้สมัครเองเท่านั้น
6. ผู้ถือสัญชาติอื่น หรือบุคคลต่างด้าว ต้องแนบเอกสารใบต่างด้าว หรือ พาสปอร์ต

### การดำเนินการของบริษัท เพื่อรับเข้าเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:

- บริษัทจะตรวจสอบเอกสาร ประวัติการเป็นสมาชิก ความถูกต้องของข้อมูลในใบสมัคร
- สมาชิกสามารถตรวจสอบข้อมูลการเป็นสมาชิก ได้จากระบบบริการสมาชิก Online ของบริษัทฯ [www.granddiamond.net](http://www.granddiamond.net)
- บริษัทฯ จะส่งข้อความตอบรับการเป็นสมาชิกระบบ SMS ให้แก่ผู้สมัครผ่านโทรศัพท์

### การปฏิเสธการรับสมัครสมาชิกของบริษัทฯ

บริษัท มีสิทธิ์ที่จะไม่รับบุคคล หรือนิติบุคคลเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระของบริษัทได้หาก

1. บุคคล หรือนิติบุคคลนั้น มีได้แจ้งรายละเอียดให้ครบถ้วนตามแบบฟอร์มใบสมัคร
2. บุคคล หรือนิติบุคคลนั้น แจ้งข้อมูลอันเป็นเท็จ หรือนิดเบือนข้อเท็จจริง
3. บุคคล หรือนิติบุคคลนั้น เคยเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระมาแล้วและสิ้นสุดการเป็นสมาชิกภาพโดย
  - ผิดจรรยาบรรณบรรณธุรกิจ จนบริษัทพิจารณาให้พ้นจากการเป็นสมาชิก
  - ลาออกจากการเป็นสมาชิกภาพ โดยมีเหตุไม่ตรงกับความจริง ในการใช้เหตุผลเพื่อลาออกจากการเป็นสมาชิกภาพ
  - บุคคล หรือนิติบุคคลนั้น มีได้เป็นบุคคล หรือนิติบุคคลที่สมบูรณ์พอจะดำเนินกิจกรรมสัญญาได้ตามกฎหมาย
  - บุคคลนั้น มีสถานะเป็นนักบวช, พระสงฆ์, สามเณร, ชีพราหมณ์ ณ วันที่กรอกใบสมัคร

### หมวด : ว่าด้วยสิทธิประโยชน์จากการเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:

1. สมัครด้วยเงิน 100 บาท
2. ได้รับชุดสมัคร ประกอบด้วย
  - 2.1 คู่มือดำเนินธุรกิจ
  - 2.2 แคตตาล็อกสินค้า
  - 2.3 ใบเสร็จรับเงินออกโดยผู้จำหน่าย
  - 2.4 ใบสั่งซื้อสินค้า
  - 2.5 บัตรสมาชิก
3. ได้รับสิทธิในการซื้อสินค้า ในราคาสมาชิก
4. ได้รับสิทธิในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ ทุกรายการที่บริษัทมี เพื่อจัดจำหน่ายแก่ลูกค้า
5. มีสิทธิได้รับโบนัสตามตารางโบนัส
6. ได้รับสิทธิในการประกาศเกียรติคุณ ทุกรูปแบบ ตามระดับความสำเร็จที่ผู้จำหน่ายอิสระผ่านคุณสมบัติที่บริษัทกำหนด
7. ได้รับสิทธิในรางวัลพิเศษ, การท่องเที่ยว และอื่นๆ ตามบริษัทได้ทำรายการโปรโมชัน
8. ได้รับสิทธิในการเข้ารับการศึกษาฝึกอบรมตามที่บริษัทฯ จัดเตรียมไว้ให้
  - การอบรมความรู้และความเข้าใจในผลิตภัณฑ์
  - การตลาด และการขาย
  - ความเข้าใจในแผนธุรกิจ

### วิธีดำเนินการเพื่อลาออกจากการเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:

1. กรอกแบบฟอร์มการขอลาออกจากการเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:
2. แนบสำเนาบัตรประจำตัวประชาชน หรือเอกสารที่แสดงความเป็นบุคคล หรือนิติบุคคลที่ทางราชการออกให้พร้อมสำเนาทะเบียนบ้าน ที่มีชื่อของบุคคล หรือนิติบุคคลนั้น
3. สำเนาบัญชีธนาคาร กรุงเทพ, กรุงเทพฯ, กรุงศรีอยุธยา, กสิกรไทย, ไทยพาณิชย์, ทหารไทย
4. รับรองสำเนาเอกสารด้วยตัวสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระที่ต้องการลาออก
5. ชุดสมัคร และเอกสารในชุดสมัคร
6. บัตรประจำตัวสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:





### ระเบียบว่าด้วยการ คินค่าสมัคร และไม่ต้อคินค่าสมัคร

#### เงื่อนไขการคินค่าสมัคร ของบริษัทฯ

บริษัท แกรนด์ โดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด เป็นบริษัทขายตรงที่เน้นการสร้างธุรกิจบนความสมัครใจอย่างแท้จริงของผู้ร่วมธุรกิจ หรือสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ บริษัทฯ จึงมีนโยบายคินค่าสมัครภายใน 60 วัน นับตั้งแต่วันที่ บริษัทฯ ได้รับใบสมัครจากผู้แนะนำของท่านสมาชิกใหม่ ซึ่งสามารถตรวจสอบได้จาก วัน เดือน ปี ในการสมัคร ในระบบทะเบียนข้อมูลสมาชิก

โดยมีเงื่อนไข ดังต่อไปนี้

1. ท่านสมาชิกประสงค์ลาออก โดยเหตุผลส่วนตัว
2. คู่สามี หรือภรรยา ได้เป็นสมาชิกอยู่ก่อนแล้ว

#### เงื่อนไขในการปฏิเสธการคินค่าสมัคร ของบริษัทฯ

โดยมีเงื่อนไข ดังต่อไปนี้

1. ผู้สมัครให้ข้อมูลเป็นเท็จโดยเจตนา
2. ผู้สมัครหลักเป็นสมาชิกอยู่ก่อนแล้ว โดยรู้ตัวแต่เจตนากรอกข้อมูลเพื่อสมัครซ้ำซ้อน

#### วิธีดำเนินการคินค่าสมัคร

บริษัทฯ จะดำเนินการตรวจสอบใบลาออกจากการเป็นสมาชิก และเอกสารประกอบการลาออก รวมทั้งชุดสมัคร หากทุกอย่างครบตามที่กำหนด บริษัทฯ จะดำเนินการดังนี้

1. ส่งจดหมายธุรกิจถึงท่าน เพื่อแจ้งให้ทราบถึงการดำเนินการของบริษัทฯ
2. ทำการโอนเงินคินค่าสมัคร ให้กับผู้จำหน่ายที่ลาออก ภายใน 15 วันทำการธนาคาร นับตั้งแต่วันที่ใบลาออกส่งถึงบริษัทฯ

#### การไม่ต้องรับผิดชอบ และไม่ต้อคินค่าสมัครให้แก่สมาชิกที่ลาออกหรือพ้นสภาพการเป็นสมาชิก

1. บุคคลนั้นสมัครซ้ำซ้อน ในห้วงเวลาที่ตนยังมีสถานะการเป็นสมาชิกกับบริษัทฯ อยู่แล้ว บริษัทฯ ถือว่าการสมัครครั้งหลังเป็นโมฆะ และไม่รับผิดชอบในการคินค่าสมัคร
2. บุคคลนั้นอยู่ในเงื่อนไขที่บริษัทฯ ห้ามเป็นสมาชิกของบริษัทฯ ตั้งแต่นั้น เมื่อบริษัทฯ ตรวจสอบพบว่าบุคคลนั้นไม่อยู่ในเงื่อนไขของการเป็นสมาชิกของบริษัทฯ จะดำเนินการยกเลิกการเป็นสมาชิกหรือยกเลิกใบสมัครโดยมีต้องแจ้งให้ทราบและไม่รับผิดชอบในการคินค่าสมัคร
3. บุคคลหรือมีนิติบุคคลแจ้งข้อมูลอันเป็นเท็จ ต่อบริษัทฯ ในใบสมัคร บริษัทฯ จะทำการเพิกถอนการเป็นสมาชิกภาพ หรือยกเลิกใบสมัคร โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบและไม่รับผิดชอบในการคินค่าสมัคร

### การขอคินคินค่า และการประกันความพึงพอใจ ในผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ

การรับประกันความพึงพอใจในผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ เป็นแนวทางและนโยบายของบริษัทฯ ที่ให้ความพึงพอใจของลูกค้าได้รับการตอบสนอง เพื่อจะได้รับรู้ถึงความรับผิดชอบที่บริษัทฯ มีต่อผู้บริโภคโดยตรง อีกทั้งเพื่อให้มีความเข้าใจระหว่างผู้บริโภค สมาชิกและบริษัทด้วยกัน

#### จึงมีระเบียบเงื่อนไขดังนี้

1. การรับประกันความพึงพอใจจะเริ่มเมื่อผู้บริโภค ได้รับสินค้าตามใบสั่งซื้อ
2. บริษัทฯ ยินดีรับคินคินค่าตามข้อ 1 หลังจากลูกค้าหรือผู้บริโภค เขียนคำร้องเพื่อใช้สิทธิ์ในการคินคินค่าเพื่อรับเงินคินเต็มจำนวน เมื่อบริษัทฯ ได้รับสินค้าครบตามจำนวนที่เขียนในใบคำร้อง

#### หลักฐานที่ใช้เพื่อร้องเอาสิทธิการคินคินค่าตามเงื่อนไข

- 2.1 ใบคำร้องในเงื่อนไขการรับประกันความพอใจ
  - 2.2 สินค้าที่ต้องการคิน ตามคำร้องต้องมีปริมาณคงเหลือไม่น้อยกว่า 50% ของปริมาณสุทธิต่อหน่วยของผลิตภัณฑ์
  - 2.3 ใบสั่งซื้อ / ใบเสร็จรับเงิน ที่มีเนื้อหาตรงกันกับใบคำร้อง
- \* สินค้ารับประกันความพึงพอใจ ไม่พอใจยินดีคืนเงินภายใน 15 วัน**

#### ขั้นตอนการปฏิบัติของบริษัทฯ และผู้บริโภค

- 3.1 ผู้บริโภคเตรียมหลักฐานตามข้อ 2 ให้ครบถ้วน ยื่นต่อพนักงานของบริษัทฯ ณ คลังสินค้า หรือ สำนักงานใหญ่
- 3.2 พนักงานออกเอกสารเมื่อเป็นหลักฐาน การใช้สิทธิ์ของผู้บริโภค
- 3.3 บริษัทฯ ดำเนินการตรวจสอบตามความถูกต้อง และส่งเอกสารเพื่อแจ้งผลการดำเนินงาน และแจ้งถึงสิทธิ์ที่ผู้บริโภคจะได้รับระบุ วัน-เดือน-ปี ที่ผู้บริโภคสามารถใช้สิทธิ์นั้นได้





คุณสมบัติของตำแหน่ง

การขึ้นตำแหน่ง 5 ตำแหน่ง

ตำแหน่งทางธุรกิจ	คุณสมบัติเพื่อมีตำแหน่งทางธุรกิจ
MEMBER (MB)	เอกสารการสมัคร พร้อมค่าสมัคร 100 บาท
BRONZE (B)	มียอดการสั่งซื้อส่วนตัวสะสม 1,000 PV / มียอดรวมทั้งกลุ่มสะสม 3,000 PV
SILVER (S)	มียอดการสั่งซื้อส่วนตัวสะสม 2,000 PV / มียอดรวมทั้งกลุ่มสะสม 4,000 PV
GOLD (G)	มียอดการสั่งซื้อส่วนตัวสะสม 4,000 PV / มียอดรวมทั้งกลุ่มสะสม 6,000 PV
DIAMOND (D)	มียอดการสั่งซื้อส่วนตัวสะสม 8,000 PV / มียอดรวมทั้งกลุ่มสะสม 10,000 PV

คำอธิบาย แผนการจ่ายผลตอบแทนให้แก่สมาชิกของบริษัทฯ

- กำไรจากการขายปลีก 25% กำไรขายปลีกเกิดจากสมาชิกของบริษัทฯ ทำการซื้อสินค้าและนำไปจำหน่ายด้วยตัวเอง การซื้อสินค้าในราคาสมาชิก และทำการจัดจำหน่ายในราคาขายปลีกก่อให้เกิดกำไรจากการขาย โดยคิดเป็นเปอร์เซ็นต์จากราคาต้นทุนที่ 25%  
ยกตัวอย่าง : สมาชิกชื่อคุณ ก. ซื้อสินค้าจากบริษัทฯ ในราคา 1,400 บาท ในราคาสมาชิกและจำหน่ายตามราคาที่ระบุไว้ข้างกล่องผลิตภัณฑ์ 1,750 บาท สมาชิกชื่อ ก. จะได้กำไรจากการขายปลีก 350 บาท คิดเป็น 25% จากราคาต้นทุน
- โบนัสส่วนตัว 5% ของ BV โบนัสส่วนตัว เป็นโบนัสที่บริษัทฯ มอบให้แก่สมาชิก โดยคำนวณจากคะแนนมูลค่า BV ส่วนตัว ซึ่งคะแนนส่วนนี้จะเกิดขึ้นจากการขายสินค้าส่วนตัว หรือการบริโภคส่วนตัวของสมาชิกเอง และเกิดจากการซื้อสินค้าข้างในรหัสส่วนตัวอีกด้วย การซื้อสินค้าข้างในรหัสส่วนตัวจะก่อให้เกิดคะแนน (BV) ส่วนตัว บริษัทฯ จะนำคะแนน (BV) ส่วนตัวคูณด้วย 5% (เฉพาะสมาชิกแบบ CM)  
ยกตัวอย่าง : คุณ ก. ได้ทำการซื้อสินค้าในรหัสส่วนตัวเพื่อขายปลีกบางส่วน และเพื่อใช้เองบางส่วน รวมกันในรอบการคำนวณ เป็นจำนวน 2,000 BV



- โบนัสชวยทีม 20% ของ BV โบนัสชวยทีมเป็นโบนัสที่บริษัทฯ มอบให้แก่สมาชิก โดยคำนวณจากคะแนนมูลค่า BV ของสมาชิก ในชั้นลูกของผู้แนะนำตรง โดยคิดจายอดสั่งซื้อส่วนตัวของสมาชิกในชั้นลูกเท่านั้นและให้รวมถึงยอดจากการซื้อซ้ำของสมาชิกในชั้นลูกด้วย  
ยกตัวอย่าง : คุณ ก. ได้ให้การแนะนำตรงแก่คุณ A และคุณ A ได้ทำการสั่งซื้อสินค้า / ผลิตภัณฑ์ในรหัสส่วนตัวของคุณ ก. 5,000 BV



- โบนัสบริหารทีม 10% x BV  
4.1 คิดจากทีมอ่อน (5% x BV) 4.2 คิดจากทีมแข็ง (5% x BV)

ตารางการจ่ายผลตอบแทนทางธุรกิจ

ตำแหน่ง	โบนัส (คำนวณจาก BV)												BV รักษานอด
	คะแนนส่วนตัวสะสม		รอบการจ่าย ราย 15 วัน				รอบการจ่าย รายเดือน						
	PV	BV	ส่วนตัว	ชวยทีม	บริหารทีม	โบนัสสร้างทีม ส่วนที่ 1			โบนัสสร้างทีม ส่วนที่ 2				
		Personal Bonus	Fast Start Bonus	ทีมอ่อน	ทีมแข็ง	ชั้นลูก	ชั้นหลาน	ชั้นเหลน	ชั้นลูก	ชั้นหลาน	ชั้นเหลน		
MEMBER (MB)	0-999	0-4,999	5%	10%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
BRONZE (B)	1,000	5,000	5%	20%	5%	5%	-	-	-	-	-	-	500
SILVER (S)	2,000	10,000	5%	20%	5%	5%	20%	-	-	10%	-	-	500
GOLD (G)	4,000	20,000	5%	20%	5%	5%	20%	10%	-	10%	10%	-	500
DIAMOND (D)	8,000	40,000	5%	20%	5%	5%	20%	10%	10%	10%	10%	10%	500

จำนวนเปอร์เซ็นต์จาก BV      จำนวนจากโบนัสบริหารทีม      จ่ายเมื่อมีคะแนนส่วนตัว 10,000,000 BV/เดือน ขึ้นไป (คำนวณจากโบนัสสมาชิก)

บริษัทฯ จะคำนวณโบนัสจากคะแนนมูลค่าทางธุรกิจ (BV) BONUS VALUE โดยแปลง PV มาเป็น BV 1 PV = 5 BV โบนัสส่วนตัว 5% BV จ่ายเฉพาะสมาชิกประเภท CM

ตารางการคำนวณโบนัส บริหารทีม (W/S Bonus)

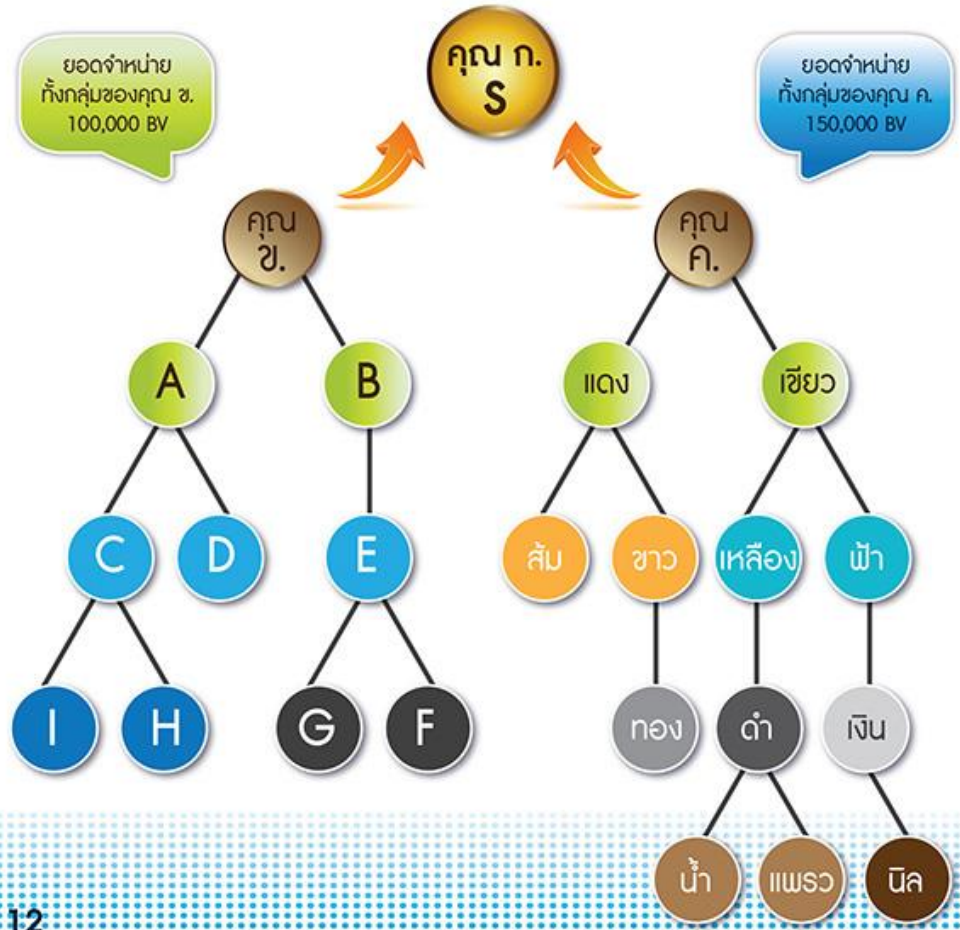
ตำแหน่งธุรกิจ	จำนวน BV ที่นำมาคำนวณสูงสุด		โบนัสสูงสุดคิดเป็น %		คะแนนส่วนตัว เพื่อการรักษายอด	คะแนนกับเชิงงทางหรือ เพื่อการคำนวณครั้งต่อไป
	ทีมอ่อน (W)	ทีมแข็ง (S)	ทีมอ่อน (W)	ทีมแข็ง (S)		
MEMBER (MB)	-	-	-	-	-	-
BRONZE (B)	750,000 BV	750,000 BV	5%	5%	500 BV	ไม่จำกัด
SILVER (S)	1,500,000 BV	1,500,000 BV	5%	5%	500 BV	ไม่จำกัด
GOLD (G)	3,000,000 BV	3,000,000 BV	5%	5%	500 BV	ไม่จำกัด
DIAMOND (D)	6,000,000 BV	6,000,000 BV	5%	5%	500 BV	ไม่จำกัด

หมายเหตุ : 1. บริษัทฯ จะทำการคำนวณโบนัส เดือนละ 2 รอบ คือ วันที่ 15 และวันสุดท้ายของเดือน  
2. คะแนน (BV) ในทีมอ่อน จะสะสมได้ในรอบ 15 วัน คะแนนกับเชิงงสามารถเก็บสะสมได้ตลอดระยะเวลาที่มีการรักษายอดส่วนตัว  
3. คะแนน (BV) ในทีมแข็งสะสมได้ไม่จำกัด และยกยอดไปคำนวณรอบการคำนวณจ่ายต่อไปได้

ตัวอย่างที่ 1

คุณ ก. เป็นสมาชิกตำแหน่ง SILVER (S) ได้ให้การแนะนำตรงแก่คุณ ข. และคุณ ค. ทั้งสองคนได้สร้างกลุ่มธุรกิจของตนขึ้นมา โดยมียอดจำหน่ายในแต่ละกลุ่มไม่เท่ากัน โดยกลุ่มของคุณ ข. มียอดทั้งกลุ่ม 150,000 บาท (BV) และกลุ่มของคุณ ค. มียอดทั้งกลุ่ม 100,000 บาท (BV)

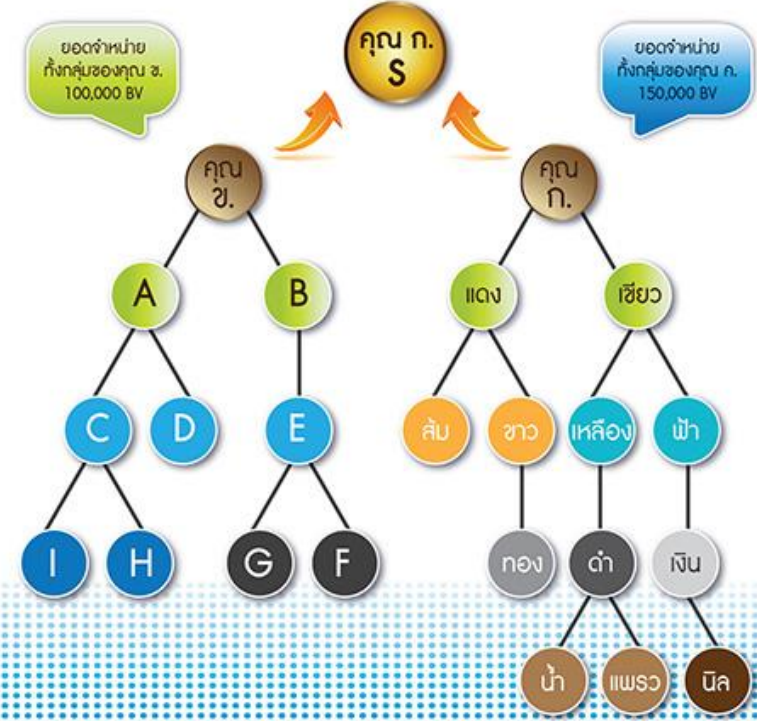
ตัวอย่างโครงสร้างกลุ่มองค์กร และยอดจำหน่าย



แสดงตัวอย่าง การคิดผลตอบแทน ตามตารางคำนวณโบนัสบริหารทีม โดยตัวอย่างที่ 1 อธิบายดังนี้

คุณ ก. จะได้ผลตอบแทนจากทีมอื่น 5% ของ BV  
 โบนัสทีมอื่น = คะแนนทีมอื่น (BV x 5%)  
 = 100,000 BV x 5%  
 = 5,000 บาท

4.2 คิดจากทีมแข็ง 5% x BV ทีมแข็ง จาก ตัวอย่างที่ 1. และตัวอย่างโครงสร้างกลุ่มองค์กรและยอดจำหน่าย





### คิดคำนวณโบนัสตามตารางโบนัสบริหารทีม

คุณ ก. ได้รับผลตอบแทนในทีมแข็ง ตามตารางตำแหน่งธุรกิจ S ตามตาราง 5% x BV

คะแนนทีมแข็ง	= 150,000 BV
คะแนนบาลานซ์ ทีมอ่อน	= 100,000 BV
• โบนัสทีมแข็ง	= 100,000 BV x 5%
	= 5,000 บาท

\*\* คุณ ก. สามารถยกคะแนนทีมแข็ง คงเหลือไว้คำนวณโบนัสในรอบจำนวนถัดไป  
สรุป คะแนนทีมแข็งคงเหลือ = คะแนนทีมแข็งทั้งหมด - คะแนนที่ใช้คำนวณโบนัส  
= 150,000 BV - 100,000 BV  
= 50,000 BV

คะแนนทีมแข็งคงเหลือ จะถูกยกยอดไปคำนวณโบนัสในรอบถัดไปได้

### 5. โบนัสสร้างทีม (เมืงซิ่ง)

โบนัสสร้างทีม (เมืงซิ่ง) เป็นโบนัสที่เกิดจากการนำโบนัสบริหารของทีมงานในชั้นลูก (ชั้นที่ 1) ขึ้นหลาน (ชั้นที่ 2) ขึ้นเหลน (ชั้นที่ 3) มาคำนวณผลตอบแทนให้แก่สายการแนะนำที่ได้ทำการแนะนำตรง และช่วยเหลือให้ผู้รับการแนะนำได้รับโบนัสบริหารทีม

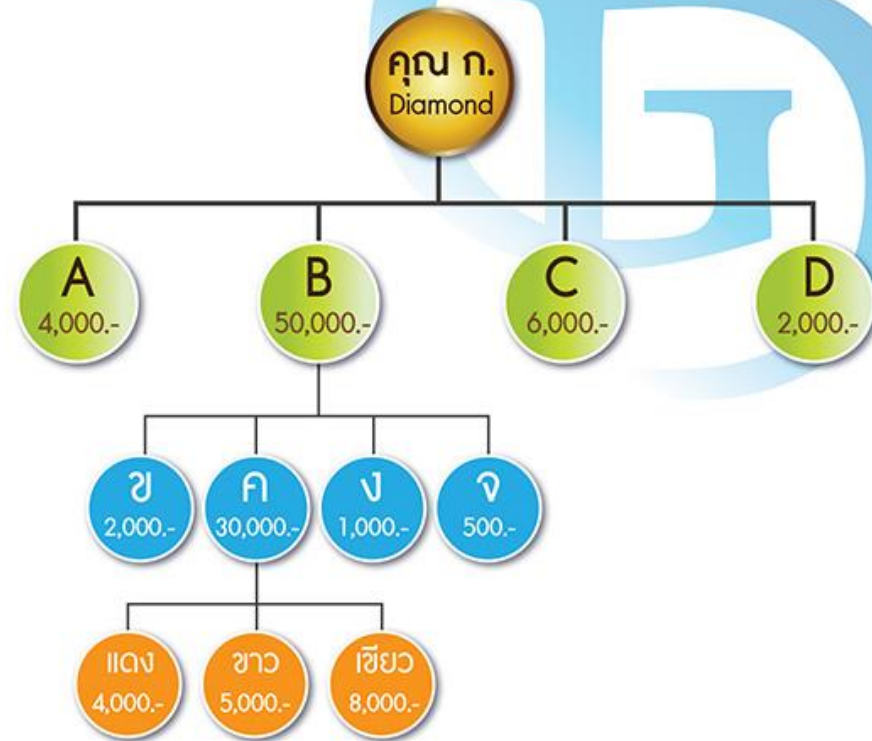
ขณะเดียวกัน ได้ช่วยเหลือให้ทีมงานชั้นลูก(ชั้นที่ 1) ชั้นหลาน(ชั้นที่ 2) ชั้นเหลน(ชั้นที่ 3) มีโบนัสบริหารทีมอ่อนและทีมแข็ง

- 5.1 เมืงซิ่งลูก (ชั้นที่ 1) 20% จากโบนัสทีมอ่อน + โบนัสทีมแข็งลูก
- 5.2 เมืงซิ่งหลาน (ชั้นที่ 2) 10% จากโบนัสทีมอ่อน + โบนัสทีมแข็งหลาน
- 5.3 เมืงซิ่งเหลน (ชั้นที่ 3) 10% จากโบนัสทีมอ่อน + โบนัสทีมแข็งเหลน

- \* **คุณสามารถรับโบนัสสร้างทีม (Matching Bonus) ได้เมื่อ**
- มีการรักษายอดขายส่วนตัว 500 BV
- มีโบนัส บริหารทีมไม่น้อยกว่า 5,000 บาท / เดือน

### ตัวอย่างที่ 2

โครงสร้างการแนะนำของคุณ ก.



### จากโครงสร้างอธิบายได้ดังนี้

คุณ ก. ให้การแนะนำผู้จำหน่ายในชั้นลูก 4 คน คือ คุณ A, B, C, D

คุณ ก. ให้การแนะนำผู้จำหน่ายในชั้นหลาน 4 คน คือ คุณ ข, ก, ง, จ

คุณ ก. ให้การแนะนำผู้จำหน่ายชั้นเหลน 3 คน คือ คุณ แดง, ขาว, เขียว

### ตัวอย่างการคำนวณโบนัสสร้างทีม ชั้นลูก

โดยสมมติให้แต่ละคนมีโบนัสบริหารทีม ดังนี้

คุณ A มีโบนัสบริหารทีมรวมทั้งเดือน 4,000 บาท

คุณ B มีโบนัสบริหารทีมรวมทั้งเดือน 50,000 บาท

คุณ C มีโบนัสบริหารทีมรวมทั้งเดือน 6,000 บาท

คุณ D มีโบนัสบริหารทีมรวมทั้งเดือน 2,000 บาท

บริษัทจะนำโบนัสบริหารทีมของแต่ละคนในชั้นลูก  $\times 20\%$

คุณ ก. ได้โบนัสสร้างทีม (Matching Bonus)

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ A} &= 4,000 \times 20\% \\ &= 800 \text{ บาท} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ B} &= 50,000 \times 20\% \\ &= 10,000 \text{ บาท} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ C} &= 6,000 \times 20\% \\ &= 1,200 \text{ บาท} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ D} &= 2,000 \times 20\% \\ &= 400 \text{ บาท} \end{aligned}$$

เพราะฉะนั้น คุณ ก. จะได้รับโบนัสสร้างทีมในชั้นลูก รวม คือ  $800 + 10,000 + 1,200 + 400$

∴ 12,400 บาท

### ตัวอย่างการคำนวณโบนัสสร้างทีม ชั้นหลาน

ตามตัวอย่างที่ 2

คุณ ก. ให้การแนะนำผู้จำหน่ายในชั้นหลาน จำนวน 4 คน แต่ละคนมีโบนัสบริหารทีม ดังนี้

คุณ ช มีรายได้บริหารทีมรวมทั้งเดือน 2,000 บาท

คุณ ค มีรายได้บริหารทีมรวมทั้งเดือน 30,000 บาท

คุณ ง มีรายได้บริหารทีมรวมทั้งเดือน 1,000 บาท

คุณ จ มีรายได้บริหารทีมรวมทั้งเดือน 500 บาท

บริษัทฯ จะทำการคำนวณโบนัสสร้างทีม (Matching Bonus) ในชั้นหลาน โดยนำโบนัสบริหารทีมของแต่ละคนในชั้นหลาน คูณด้วย 10%

คุณ ก. จะได้รับโบนัสสร้างทีม ดังนี้

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ ช} &= 2,000 \times 10\% \\ &= 200 \text{ บาท} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ ค} &= 30,000 \times 10\% \\ &= 3,000 \text{ บาท} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ ง} &= 1,000 \times 10\% \\ &= 100 \text{ บาท} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ จ} &= 500 \times 10\% \\ &= 50 \text{ บาท} \end{aligned}$$

เพราะฉะนั้น คุณ ก. จะได้รับโบนัสสร้างทีมในชั้นหลาน รวมทั้งสิ้น

$$= 200 + 3,000 + 100 + 50$$

$$= 3,350 \text{ บาท}$$





## ตัวอย่างการคำนวณโบนัสสร้างทีม ชั้นเหลน

### ตามตัวอย่างที่ 2

คุณ ก. ให้การแนะนำผู้จำหน่ายในชั้นเหลน จำนวน 3 คน แต่ละคนมีโบนัสบริหารทีม ดังนี้

คุณ แดง มีรายได้บริหารทีมรวมทั้งเดือน 4,000 บาท

คุณ ขาว มีรายได้บริหารทีมรวมทั้งเดือน 5,000 บาท

คุณ เขียว มีรายได้บริหารทีมรวมทั้งเดือน 8,000 บาท

บริษัทฯ จะทำการคำนวณโบนัสสร้างทีม (Matching Bonus) ในชั้นเหลน โดยนำโบนัสบริหารทีมของแต่ละคนในชั้นเหลน คูณด้วย 10%

คุณ ก. จะได้รับโบนัสสร้างทีม ดังนี้

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ แดง} &= 4,000 \times 10\% \\ &= 400 \text{ บาท} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ ขาว} &= 5,000 \times 10\% \\ &= 500 \text{ บาท} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{จากคุณ เขียว} &= 8,000 \times 10\% \\ &= 800 \text{ บาท} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{เพราะฉะนั้น คุณ ก. จะได้รับโบนัสสร้างทีมในชั้นเหลน} \\ \text{รวมทั้งสิ้น} &= 400 + 500 + 800 \\ &= 1,700 \text{ บาท} \end{aligned}$$

จากตัวอย่างที่ 2 คุณ ก. จะได้รับโบนัสสร้างทีม

จากชั้นลูก 12,400 บาท

จากชั้นหลาน 3,350 บาท

จากชั้นเหลน 1,700 บาท

∴ **คุณ ก. จะได้รับโบนัสสร้างทีม ของรอบเดือนนี้ รวมทั้งสิ้น 17,450 บาท**

บริษัทฯ จะทำการคำนวณโบนัสสร้างทีมทุกวันที่ 1 ของเดือน และจะทำการจ่ายในวันที่ 5 ของเดือน



คู่มือดำเนินธุรกิจ

# STARTER KIT

GRAND DIAMOND RICHMUSWORLD





สัญญาระหว่างผู้จำหน่ายอิสระ / สมาชิก

กับ บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด

ทำที่ บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด เลขที่ 333/107 TOWER 2 อาคารหลักสี่สาขา ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงตลาดบางเขน เขตหลักสี่ กรุงเทพฯ 10210 วันที่..... เดือน..... พ.ศ. ....

สัญญาฉบับนี้ทำขึ้นระหว่าง (นาย/ นาง /นางสาว)..... อยู่บ้านเลขที่..... หมู่ที่..... ถนน..... แขวง/ตำบล..... เขต/อำเภอ..... จังหวัด..... ซึ่งต่อไปในสัญญาจะเรียกว่า "ผู้จำหน่ายอิสระ" ฝ่ายหนึ่ง

ได้ทำสัญญากับ บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด โดย (นาย /นาง /นางสาว)..... ที่คุณ วงศ์สุวรรณ กรรมการ ผู้มีอำนาจลงนามผูกพัน บริษัท สำนักงานใหญ่ ตั้งอยู่เลขที่ 333/107 ตึก 2 อาคารหลักสี่สาขา ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงตลาดบางเขน เขตหลักสี่ กรุงเทพฯ ซึ่งต่อไปในสัญญานี้เรียกว่า "ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง" อีกฝ่ายหนึ่ง ทั้งสองฝ่ายตกลงทำสัญญาระหว่างผู้จำหน่ายอิสระกับ บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด มีข้อความต่อไปนี้

ข้อ ๑ ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง ตกลงที่จะจ่ายผลตอบแทนให้กับผู้จำหน่ายอิสระตามแผนการจ่ายผลตอบแทนที่ได้กำหนดเป็นต้นมาขณะเขียน ณ สำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.) ตามที่ปรากฏในแผนการจ่ายผลตอบแทนของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงที่มอบให้กับผู้จำหน่ายอิสระ

ข้อ ๒ ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงยินยอมที่จะรับผิดชอบต่อสินค้า วัสดุส่งเสริมการขาย ชุดเครื่องมือหรืออุปกรณ์ส่งเสริมธุรกิจจากผู้จำหน่ายอิสระในกรณีที่ผู้จำหน่ายอิสระ ประสงค์จะใช้สิทธิ์ดังกล่าว ผู้จำหน่ายอิสระจะต้องแสดงความจำนงใช้สิทธิ์ดังกล่าวต่อผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงภายใน 30 วันนับจากที่ได้รับสินค้า

ข้อ ๓ เมื่อผู้จำหน่ายใช้สิทธิ์คืนสินค้า วัสดุอุปกรณ์เสริมการขาย ชุดเครื่องมือหรืออุปกรณ์ส่งเสริมธุรกิจที่ซื้อไปจากผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงให้ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงซื้อคืนตามราคาที่ผู้จำหน่ายจ่ายไป ภายใน 15 วัน นับแต่วันที่ผู้จำหน่ายคืน แต่ในการใช้สิทธิ์คืนกรณีที่ใช้สิทธิ์ข้อ ๓ สินค้าส่ง ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงมีสิทธิ์หักค่าดำเนินการต่างๆ ได้ และมีสิทธิ์หักกลับเหนี่ยวนำ อันเกี่ยวกับสัญญาตามข้อ ๑ ที่ผู้จำหน่ายอิสระต้องชำระได้

ข้อ ๔ ข้อมูลอันใดๆ บริษัทฯ กำหนดในกฎระเบียบขายตรงของบริษัทฯ ถือเป็นส่วนหนึ่งของสัญญาฉบับนี้

ข้อ ๕ คู่มือดำเนินธุรกิจ และกฎระเบียบ คู่มือดำเนินธุรกิจ STARTER KIT เป็นส่วนหนึ่งของสัญญาฉบับนี้ ทั้งสองฝ่ายได้อ่านและเข้าใจในข้อความสัญญาโดยตลอดแล้ว จึงลงลายมือชื่อไว้เป็นสำคัญต่อหน้าพยานและถือไว้ฝ่ายละฉบับ

ลงชื่อ..... บริษัท/ผู้รับมอบอำนาจ ( นาย พิรุณ วงศ์สุวรรณ )

ลงชื่อ..... ผู้จำหน่ายอิสระ/สมาชิก ( ..... )

ลงชื่อ..... พยาน ( ..... )

ลงชื่อ..... พยาน ( ..... )

เรียน บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด (GD.)

ข้าพเจ้าขอสมัครเป็นนักธุรกิจอิสระของบริษัท GD. ข้าพเจ้ายอมรับและเข้าใจว่า การเป็นนักธุรกิจของบริษัท GD. มิได้ทำให้ข้าพเจ้าเป็นลูกจ้าง หรือตัวแทนตามกฎหมายของผู้ประกอบการ หรือของผู้ดำรงตำแหน่งทางธุรกิจGD.ทุกตำแหน่งหรือแม้แต่ของบริษัท GD. ก็มิได้เป็นเช่นกัน และมีได้เป็นการให้อำนาจแก่ข้าพเจ้าในการเจรจาแทนหรือการกระทำหรือการอันเป็นการผูกพัน ผู้ประกอบการหรือบุคคลอื่นใดอันอยู่ในสายงานการประกอบการของข้าพเจ้าหรือของบริษัท GD. ข้าพเจ้าจะดำเนินการธุรกิจการซื้อ-ขายผลิตภัณฑ์ภายใต้เครื่องหมายการค้าของบริษัท GD. และภายใต้เครื่องหมายการค้าอื่นที่ได้จดทะเบียนผลิตภัณฑ์กับบริษัท GD. และคุณอนุญาตให้จำหน่ายโดยผู้จำหน่ายอิสระของบริษัท GD. เป็นลายลักษณ์อักษรแล้วเท่านั้น นอกจากนี้การซื้อ-ขายผลิตภัณฑ์แล้ว ข้าพเจ้าอาจจะสละหรือบุคคลอื่น เข้ามาเป็นสมาชิก/ผู้จำหน่ายอิสระของบริษัท GD. อีกด้วย ข้าพเจ้าจะไม่เรียกร้องสิทธิใดๆ อันเกี่ยวเนื่องกับผลิตภัณฑ์ของบริษัท GD. เพื่อแสดงว่าคนเป็นตัวแทนของบริษัทGD. เว้นแต่เป็นสิทธิ์ที่ได้รับเงินแล้วจากผู้มีอำนาจดำเนินธุรกิจของบริษัทGD. ข้าพเจ้าจะใช้เฉพาะเอกสารที่ได้จัดทำโดยบริษัทGD. และอนุญาตแก่ผู้จำหน่ายอิสระได้เพื่อสร้างธุรกิจหรือ เพื่อการทำตลาดเท่านั้น ข้าพเจ้าจะแสดงแผนธุรกิจให้ตรงตามที่บริษัทกำหนดไว้ในคู่มือธุรกิจ อีกทั้งข้าพเจ้าจะดำเนินการธุรกิจโดยยึดเอากฎระเบียบเงื่อนไขทางผลตอบแทนและรายชื่อบริษัทที่บริษัทได้กำหนดไว้แล้วและเอาเป็นอย่างอื่นในภายหลังโดยชอบธรรมของบริษัท GD. และข้าพเจ้าไม่อาจเรียกร้องหรือคัดค้านได้

ข้าพเจ้ายอมรับและเข้าใจว่าสถานการณ์การเป็นสมาชิก/ผู้จำหน่ายอิสระของข้าพเจ้าสิ้นสุดลงทันทีหากข้าพเจ้ามิได้ปฏิบัติตามกฎและเงื่อนไขที่บริษัท GD. ได้ระบุไว้ในเอกสารฉบับนี้ และยังคงยอมรับบริษัท GD. สามารถบอกเลิกสถานการณ์การเป็นสมาชิก/ผู้จำหน่ายอิสระ GD. ของข้าพเจ้าเมื่อใดก็ได้ โดยไม่ต้องแจ้งของบริษัท GD. แต่เพียงฝ่ายเดียว ข้าพเจ้ายอมรับและเข้าใจดีว่า บริษัทสงวนสิทธิ์ในการมอบเงินรางวัลเพิ่มเติมเกียรติคุณและรางวัลอื่นๆ ทั้งที่ระบุไว้ในแผนธุรกิจหรือเกิดจากการจัดการแข่งขันทางการตลาดไว้ให้แก่สมาชิก/นักธุรกิจอิสระที่มีคุณสมบัติครบถ้วนและปฏิบัติตามกฎระเบียบขายตรงของบริษัท GD. เท่านั้น ข้าพเจ้ายินยอมและเข้าใจอย่างดีว่าบริษัทมีสิทธิ์ที่จะเก็บข้อมูล รวบรวมข้อมูล สืบหาข้อมูลส่วนตัวของข้าพเจ้าได้ตลอดจนยินยอมให้เปิดเผยข้อมูลส่วนตัว ข้อมูลทางธุรกิจ ยอดจัดจำหน่ายรายได้แก่บุคคลภายนอก เพื่อประโยชน์ต่อการดำเนินธุรกิจ หรือเป็นไปตามที่บริษัทเห็นว่าเหมาะสมและสมควร

ข้าพเจ้ารับรู้อย่างดีว่าข้าพเจ้าได้ให้ความจริงใจและความซื่อสัตย์ในการดำเนินงาน รวมถึงสิทธิทางผลตอบแทน รวมถึงสิทธิสถานการณ์การเป็นสมาชิก/ผู้จำหน่ายอิสระของบริษัท GD. ทั้งนี้ เมื่อบริษัทตรวจสอบพบเจอความเป็นเท็จของข้อมูลและข้าพเจ้ายินยอมที่จะไม่เรียกร้องหรือฟ้องร้อง เพื่อดำเนินคดีความหรือกล่าวร้ายบริษัท GD. ต่อบุคคลอื่นในทุกรณี

ข้าพเจ้าได้อ่านรายละเอียดและเข้าใจข้อความตามเอกสารฉบับนี้ครบถ้วนแล้ว จึงยินดียิ่งนามผูกพันสามเงื่อนไขในใบสมัครฉบับนี้พร้อมยินดีปฏิบัติตามทุกประการ

ลงชื่อ..... ( ..... ) นายเซ็นต์ผู้สมัครหลัก

ลงชื่อ..... ( ..... ) นายเซ็นต์ผู้สมัครร่วม

วันที่..... เดือน..... พ.ศ. ....

สำหรับเจ้าหน้าที่ของ บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด [ ] เอกสารสมัครครบถ้วน [ ] ผู้ตรวจสอบใบสมัคร [ ] ตรวจสอบข้อมูลเบื้องต้นถูกต้อง [ ] ชื่อ..... [ ] รับใบสมัครวันที่.....เดือน.....พ.ศ. .... [ ] ตำแหน่ง.....





## คำอธิบาย ตารางผลตอบแทนคุณสมบัติสมาชิก และการรักษาผลประโยชน์

### 1. ตำแหน่ง MB (MEMBER) สมาชิก

**คุณสมบัติ** สมาชิกเป็นสมาชิกด้วยค่าสมัคร 100 บาท

- มีสมาชิกภาพตลอดชีพ
- สามารถสมัครใหม่ได้ หากไม่มีการซื้อสินค้าภายใน 12 เดือน

**ผลตอบแทนที่มีสิทธิ์ได้รับ**

- ซื้อสินค้าราคาสมาชิก
- ขายสินค้าเมื่อรับกำไรจากการขายปลีก 25% (จะได้รับสิทธิ์ซื้อนี้ตลอดอายุการเป็นสมาชิก)
- โบนัสส่วนตัว 5% x BV (เฉพาะสมาชิกผู้ริโภค CM)
- โบนัสขยายทีม 10% x BV

### 2. ตำแหน่ง B (BRONZE)

**คุณสมบัติ** มียอดส่วนตัวสะสมอย่างน้อย 1,000 PV

**ผลตอบแทนที่จะได้รับ**

- โบนัสขยายทีม 20% x BV
- โบนัสบริหารทีมอ่อน 5% x BV
- โบนัสบริหารทีมแข็ง 5% x BV
- สะสมคะแนนเก็บทีมแข็ง ยกไปคำนวณในรอบถัดไปได้
- รักษาคะแนนส่วนตัว เพื่อรับผลตอบแทน 500 BV ต่อเดือน

### 3. ตำแหน่ง S (SILVER)

**คุณสมบัติ** มียอดส่วนตัวสะสมอย่างน้อย 2,000 PV

**ผลตอบแทนที่จะได้รับ**

- โบนัสขยายทีม 20% x BV
- โบนัสบริหารทีมอ่อน 5% x BV
- โบนัสบริหารทีมแข็ง 5% x BV
- โบนัสสร้างทีม Matching ชั้นลูก 20%
- สะสมคะแนนเก็บทีมแข็งได้ไม่จำกัด และยกยอดไปคำนวณในรอบต่อไปได้
- รักษาคะแนนส่วนตัว เพื่อรับผลตอบแทน 500 BV ต่อเดือน



### 4. ตำแหน่ง G (GOLD)

**คุณสมบัติ** มียอดธุรกิจส่วนตัวสะสมไม่น้อยกว่า 4,000 PV

และมีคะแนนกลุ่มสะสมอย่างน้อย 6,000 PV

**ผลตอบแทนที่จะได้รับ**

- โบนัสขยายทีม 20% x BV
- โบนัสบริหารทีมอ่อน 5% x BV
- โบนัสบริหารทีมแข็ง 5% x BV
- โบนัสสร้างทีม Matching ชั้นลูก 20%
- โบนัสสร้างทีม Matching ชั้นหลาน 10%
- สะสมคะแนนเก็บทีมแข็งได้ไม่จำกัด และยกยอดไปคำนวณในรอบต่อไปได้
- รักษาคะแนนส่วนตัว เพื่อรับผลตอบแทน 500 BV ต่อเดือน



### 5. ตำแหน่ง D (DIAMOND)

**คุณสมบัติ** มียอดธุรกิจส่วนตัวสะสมไม่น้อยกว่า 8,000 PV

และมีคะแนนกลุ่มสะสมอย่างน้อย 10,000 PV

**ผลตอบแทนที่จะได้รับ**

- โบนัสขยายทีม 20% x BV
- โบนัสบริหารทีมอ่อน 5% x BV
- โบนัสบริหารทีมแข็ง 5% x BV
- โบนัสสร้างทีม Matching ชั้นลูก 20%
- โบนัสสร้างทีม Matching ชั้นหลาน 10%
- โบนัสสร้างทีม Matching ชั้นหลาน 10%
- สะสมคะแนนเก็บทีมแข็งได้ไม่จำกัด และยกยอดไปคำนวณในรอบต่อไปได้
- รักษาคะแนนส่วนตัว เพื่อรับผลตอบแทน 500 BV ต่อเดือน

**หมายเหตุ :** ตั้งแต่ตำแหน่ง Silver (S) จนถึงตำแหน่ง Diamond (D)

จะมีสิทธิ์รับโบนัสสร้างทีม (แม่ซิง) ส่วนที่ 2 เพิ่มเติมตามตารางการจ่าย

หากมียอดการจำหน่ายในทีมอ่อน

เท่ากับ หรือ มากกว่า 1,000,000 BV / เดือน





**โบนัสสร้างทีม (Matching Bonus)**

บริษัทฯ จะจ่ายโบนัสสร้างทีมให้กับผู้จำหน่ายตำแหน่ง SILVER (S) หรือสูงกว่า ตามตารางข้างล่างนี้

**ตารางการรับผลตอบแทนโบนัสสร้างทีม (Matching Bonus)**

ตำแหน่งทางธุรกิจ	คะแนนส่วนตัวสะสม		ยอดรักษาส่วนตัว เพื่อรับโบนัส	โบนัส (W/S) ส่วนตัว ต่อเดือนเพื่อรับโบนัส	โบนัสสร้างทีม ส่วนที่ 1			โบนัสสร้างทีม ส่วนที่ 2		
	PV	BV			หักจากโบนัสบริหารทีม	หักจากโบนัสบริหารทีม	หักจากโบนัสบริหารทีม	หักจากโบนัสบริหารทีม	หักจากโบนัสบริหารทีม	หักจากโบนัสบริหารทีม
SILVER (S)	2,000	10,000	500 BV	5,000 บาท/เดือน	20%	-	-	10%	-	-
GOLD (G)	4,000	20,000	500 BV	5,000 บาท/เดือน	20%	10%	-	10%	10%	-
DIAMOND (D)	8,000	40,000	500 BV	5,000 บาท/เดือน	20%	10%	10%	10%	10%	10%

เมื่อยอดทีมเองอย่างน้อย 10,000,000 BV : เดือน

บริษัทฯ จะทำการคำนวณโบนัสสร้างทีมทุกวันที่ 1 ของเดือนถัดไป และจ่ายโบนัส ทุกวันที่ 5 ของเดือนที่คำนวณโบนัส

สมาชิกผู้บริโภคริชมูสเวิลด์ **Customer Member (CM)** เป็นบุคคลทั่วไปที่ประสงค์จะสมัครเพื่อใช้สินค้าอย่างเดียวกัน จะไม่มีสิทธิ์จำหน่ายสินค้า หรือให้การแนะนำบุคคลอื่นเข้าร่วมธุรกิจในทุกกรณี และจะสมัครได้โดยตรงกับบริษัทฯ เท่านั้น



1. จงเคารพกฎของธุรกิจตลอดเวลา “ จงปฏิบัติต่อผู้อื่น ดังเช่น ปรารถนาให้ผู้อื่นปฏิบัติต่อคุณ ”
2. อย่าให้การแนะนำ (สปอนเซอร์) แก่บุคคลที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ: บริษัทอนุญาตให้ท่านให้การแนะนำธุรกิจแก่บุคคลที่มี อายุ 20 ปีขึ้นไป แต่บุคคลให้รับสมัครผู้ที่ อายุ 18-20 ปี ได้ โดยต้องใช้คำรับรองจากผู้ปกครอง ตามกฎหมายรองรับ การทำนิติกรรมสัญญาบุคคลดังกล่าว
3. อย่าพูดจาหรือให้ข้อมูลที่เกินความจริง หรือไม่เป็นความจริงเกี่ยวกับประสิทธิภาพของผลิตภัณฑ์ หรือ รายได้จากการสร้างธุรกิจ กับ บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด การพูดจา หรือให้ข้อมูลที่ไม่เป็นความจริงเท่า ทำให้ธุรกิจความน่าเชื่อถือ และทำลายความน่าเชื่อถือของตัวผู้จำหน่ายไปพร้อมกัน
4. อย่างทอดทิ้งลูกค้า และองค์กรไว้ข้างหลัง การสร้างธุรกิจและการขายผลิตภัณฑ์ คือ งานหลักที่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: ต้องทำอย่างต่อเนื่อง การให้บริการแก่ลูกค้าและการให้ความช่วยเหลือสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: ภายใต้สายงานแนะนำ เป็นความรับผิดชอบที่สำคัญยิ่ง การให้บริการที่ดี จะทำให้ลูกค้า และผู้ร่วมธุรกิจเกิดความพอใจ และนำไปสู่การเติบโต ของสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: โดยตรง
5. อย่าขายสินค้าตัดราคา สินค้าและผลิตภัณฑ์ ทุกรายการของบริษัท มีคุณภาพยอดเยี่ยม ราคาเหมาะสม แทนการประกันความพอใจการขายตัดราคา จะก่อให้เกิดความสับสนกับผู้บริโภคและลดทอนโอกาสของสมาชิก/ผู้จำหน่ายอิสระ:รายอื่น ในการดำเนินธุรกิจอย่างถูกต้องสมาชิก/ผู้จำหน่ายอิสระ: ต้องไม่ขายสินค้าตัดราคา หรือ ขายปลีกต่ำกว่าราคาที่กำหนดไว้ในฉลากผลิตภัณฑ์ ไม่ว่าด้วยเหตุผลใดก็ตาม
6. อย่าขายสินค้า หรือ วางโชว์ สินค้า ในสถานที่ ที่เป็นร้านค้าปลีก ตู้แสดงสินค้า ชั้นวางโชว์สินค้า บูทแสดงสินค้า หรือ สถานที่อื่นๆ ที่มีจุดประสงค์เพื่อเรียกร้องความสนใจแก่ผู้สัญจร หรือสถานที่ ออกแบบไว้เพื่อค้าปลีก เช่น ตลาดนัด หรือสถานที่อื่นใดที่มีลักษณะคล้ายคลึงกัน การกระทำดังกล่าวเป็นการทำนากลไกทางการตลาดเครือข่ายและเป็นการแสดงถึงความได้เปรียบ ต่อสมาชิก/ผู้จำหน่ายอิสระ:รายอื่นๆ บริษัทจะเอาผิดตามกฎหมาย จนถึงที่สุด

**กฎระเบียบและจรรยาบรรณในธุรกิจ**

บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

7. **อย่าพูดชักจูง โน้มน้าว ให้ผู้อื่นเปลี่ยนสายการแนะนำ** การพูดจาหรือพูดโน้มน้าว หรือพูดให้เกิดความเข้าใจแก่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระรายอื่นจนก่อให้เกิดการลาออกหรืองดการต่ออายุสมาชิก เปลี่ยนสายงานแนะนำ เป็นสิ่งที่ห้ามกระทำโดยเด็ดขาดเพราะเป็นการก้าวกายธุรกิจของสมาชิก/ผู้จำหน่ายอิสระท่านอื่นทุกสายการแนะนำย่อมมีเอกภาพ และมีผู้สำเร็จคอยให้การสนับสนุนอยู่แล้ว จึงให้ความเคารพในสายการแนะนำทุกสายงาน ด้วยการไม่ฝ่าฝืนในกฎข้อนี้ บริษัทฯจะลงโทษปลดรหัสสมาชิก และยกเลิกผลประโยชน์ทั้งหมดแก่ผู้ที่มีพฤติกรรมดังกล่าว โดยไม่ต้องให้การตัดเตือนก่อน

8. **อย่าเสนอผลประโยชน์อื่นใดที่ไม่อยู่ในเงื่อนไขที่บริษัทกำหนดไว้** การเสนอผลประโยชน์ที่บริษัทไม่กำหนดไว้ในคู่มือ เป็นความผิดต่อบริษัทและยังสร้างความสับสนวุ่นวายแก่กลุ่มองค์กรอื่น ๆ ก่อให้เกิดการแข่งขัน และแย่งชิงอย่างไร้จรรยาบรรณรวมถึงยังก่อความเสียหายให้แก่ผู้กระทำดังกล่าว ทั้งทางด้านชื่อเสียง เกียรติยศการเงิน บริษัทไม่สนับสนุนการเสนอผลประโยชน์ซึ่งอยู่นอกเหนือจากแผนการจ่ายที่บริษัทจัดเตรียมไว้ให้อย่างเด็ดขาด

9. **ห้ามบุคคลที่มีชีวิต/ภรรยา แท้จริงมาเป็นผู้สมัครร่วมในรหัสสมาชิกเดียวกัน / ผู้จำหน่ายอิสระของบริษัทฯ** จะต้องไม่นำบุคคลอื่นซึ่งมีชีวิต/แท้จริงมาร่วมใช้รหัสธุรกิจเดียวกันกับท่านบริษัทฯ มีความมุ่งหมายที่สำคัญ คือ การที่สามีและภรรยา มีโอกาสสร้างธุรกิจร่วมกัน เพื่อความเป็นหุ้นส่วน ก่อให้เกิดความผูกพันอันดีงาม ของคู่ชีวิตอันจะนำไปสู่ความรัก ความเข้าใจและความมุ่งมั่น เพียรพยายามร่วมกันในการสร้างความสำเร็จ การเพิ่มชื่อเข้าไปในรหัสสมาชิกเป็นผู้สมัครร่วมนั้นทำได้ง่าย แต่การถอดถอนชื่อจากการสมัครร่วมนั้น ทำได้ยากมาก ผู้จำหน่ายจึงใช้พิจารณาญาณก่อนการดำเนินการเรื่องนี้อย่างที่ถ่วง

10. **สามี / ภรรยา จะต้องใช้รหัสร่วมกันเท่านั้น**

11. **ห้ามสามี / ภรรยา สมัครแยกเป็นอันขาด**

12. **ห้ามสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระทำธุรกิจจในรหัสของคนอื่น**

13. **ห้ามสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระใช้นามแฝง เพื่อทำธุรกิจ**

14. **ห้ามให้การแนะนำธุรกิจ แก่ พระภิกษุ สามเณร นักบวชและชีพรามณ์**

15. **ห้ามโอนรหัสให้กับบุคคลอื่น ที่ไม่ใช่ทายาท ตามกฎหมายมรดกกำหนดไว้** บริษัทอนุญาตให้สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระโอนรหัสทางธุรกิจก็ต่อเมื่อสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระท่านนั้นทบทวนพิจารณาแล้ว เห็นสมควรตามคำชี้แจง การโอนรหัสหากทำได้ เมื่อสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระเสียชีวิตหรือไร้ความสามารถตามคำพิพากษาของศาลเท่านั้น และเมื่อโอนรหัสแล้ว สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระนั้นจะพ้นจากการเป็นสมาชิกในทันทีและไม่สามารถสมัครเป็นสมาชิกกับบริษัทได้อีกต่อไป

**กฎระเบียบและจรรยาบรรณในธุรกิจ**

บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

16. **อย่ากักตุนสินค้าหรือผลิตภัณฑ์** และอย่าบังคับให้ผู้อื่นกักตุนสินค้า หรือผลิตภัณฑ์ของบริษัทมากกว่าขีดความสามารถในการขายได้หมดภายใน 1 เดือน

17. **อย่าใช้เครือข่ายหรือสมาชิกในกลุ่มองค์กร** เพื่อขายผลิตภัณฑ์ของบริษัทอื่น

18. **อย่าชักชวนสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระของบริษัทไปสมัครเป็นสมาชิกของบริษัทอื่น** ในทุกกรณี และทุกเหตุผล หากฝ่าฝืนบริษัทฯจะทำการปลดจากการเป็นสมาชิก และไม่รับสมัครตลอดชีพ

19. **อย่าขายผลิตภัณฑ์ หรือ แนะนำธุรกิจแบบเกาะประตูดขายผลิตภัณฑ์** หรือการแนะนำธุรกิจของผู้จำหน่ายอิสระจะต้องทำอย่างสุภาพ ไม่บุกรุก หรือก่อกวนความเป็นส่วนตัวของผู้อื่น ควรมีการนัดแนะก่อนเข้าพบอย่างเหมาะสม

20. **ห้ามเสนอขายผลิตภัณฑ์ หรือเสนอธุรกิจอย่างกดดันหรือใช้มารยาทที่ขาดความสุภาพสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ**พึงระลึกเสมอว่า การสร้างธุรกิจเครือข่ายของบริษัทเป็นทางเลือก และอยู่บนอิสระในการตัดสินใจของปัจเจกบุคคล ผู้คนมีสิทธิสมบูรณ์ที่จะแสดงความคิดเห็น และเลือกที่จะร่วมหรือไม่เข้าร่วมธุรกิจ จึงเคารพในสิทธิ์ของผู้อื่นและมีความสุขมากพอ ที่จะไม่ทำให้ผู้อื่นตั้งแง่รังเกียจท่าน และธุรกิจของท่านเอง กฎระเบียบและจรรยาบรรณธุรกิจของบริษัทถือเป็นเงื่อนไขและข้อตกลงที่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ ของบริษัทได้ทำร่วมกัน ณ วันที่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระได้ลงนามในใบสมัครของบริษัท การละเมิดกฎระเบียบและจรรยาบรรณของบริษัทต่อไปสู่ศาลไทยและบริษัทจะต้องดูแลกฎระเบียบจรรยาบรรณ อย่างเคร่งครัดทัดเทียมกันกับสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระของบริษัทฯ ทุกคนจึงขอให้สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระทุกคนพึงปฏิบัติตามโดยเคร่งครัด





**ความหมายของคำศัพท์เฉพาะ  
และการตีความ**

บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด



1. สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด GRAND DIAMOND RICHMUSWORLD คำย่อ GD. MEMBER คือบุคคล หรือ นิติบุคคลที่ได้ยื่นใบสมัครเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ กับบริษัทฯ และบริษัทพิจารณารับเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระเรียบร้อยแล้ว
2. สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: หมายความว่า ผู้จำหน่ายของบริษัทฯ ที่ยังมีสมาชิกภาพในการสร้างธุรกิจกับบริษัท ในฐานะสมาชิกกับบริษัท ไม่ได้เป็นการรับจ้างหรือถูกว่าจ้างไม่มีเงินตอบแทนรายเดือน ( เงินเดือน ) บุคคล หรือ นิติบุคคลเหล่านี้ จะได้รับผลตอบแทนตามแผนการจ่ายที่บริษัทยื่นจดไว้กับสำนักงานคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.) และทำงานอย่างมีอิสระด้วยความสมัครใจของตัวเอง
3. การแนะนำ หมายความว่า การที่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระได้ให้การชักชวนให้บุคคลอื่นสมัครเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ กับตน
4. ผู้แนะนำ หมายความว่า สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:บุคคลหนึ่งได้ให้รายละเอียดในธุรกิจกับอีกบุคคลหนึ่ง จนบุคคลนั้นสมัครใจสมัครเข้าร่วมธุรกิจ โดยสมัครเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: โดยตรงกับผู้ชักชวน บุคคลผู้ชักชวนนั้นก็คือเป็นผู้แนะนำ
5. สายการแนะนำ หมายถึง การที่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระได้ทำการแนะนำแก่บุคคลใดบุคคลหนึ่ง และบุคคลนั้นทำการแนะนำต่อไปยังอีกบุคคลหนึ่ง และยังคงแนะนำต่อกันไป อย่างนี้จึงเรียกว่าสายการแนะนำ Line of Sponsor (LOS)
6. การให้การสนับสนุน หมายความว่า การที่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: ในสายการแนะนำเดียวกันได้ให้การช่วยเหลือทางธุรกิจแก่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:ท่านอื่นๆ ภายใต้สายการแนะนำเดียวกัน



**ความหมายของคำศัพท์เฉพาะ และการตีความ**  
บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

7. อัพไลน์ (UP LINE) บุคคลหรือนิติบุคคล ที่เป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: ซึ่งอยู่ในระบบบนที่อยู่ใต้อาสาการแนะนำเดียวกัน
8. ดาวน์ไลน์ (DOWN LINE) บุคคลหรือนิติบุคคล ที่เป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: ซึ่งอยู่ในระบบล่างที่อยู่ใต้อาสาการแนะนำเดียวกัน
9. สมาชิกภาพ หมายถึง ช่วงเวลาที่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:ยังมีความเป็นสมาชิกสมบูรณ์ ปกติ บริษัทจะให้สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:ดำรงความเป็นสมาชิกสมบูรณ์ได้ตลอดชีพ นับตั้งแต่วันที่บริษัทรับสมัคร
10. สิทธิ์ของสมาชิกภาพ คือ สิทธิ์ที่บริษัทฯ มอบให้แก่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: ซึ่งระบุไว้ในคู่มือดำเนินธุรกิจ
11. ผู้สมัครหลัก หมายถึง บุคคล / นิติบุคคล ที่กรอกข้อมูลในช่องผู้สมัครหลักของใบสมัครสมาชิก
12. ผู้สมัครร่วม หมายถึง บุคคล/นิติบุคคล ที่เป็นสามีหรือภรรยาของผู้สมัครหลักและได้กรอกข้อมูลในช่องผู้สมัครร่วมในใบสมัครของบริษัทฯ นิติบุคคลไม่อนุญาตให้มีการสมัครร่วม
13. การใช้รหัสสมาชิกร่วมกัน หมายความว่า สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:ที่กรอกข้อมูลผู้สมัครหลักและผู้สมัครร่วม ในแบบฟอร์มใบสมัครของบริษัท หรือ แสดงความประสงค์ในการขอสมัครร่วมภายหลัง จะมีสิทธิ์ในการเป็นผู้จำหน่ายเท่าเทียมกันและใช้รหัสสมาชิกเดียวกัน การลาออกจากการเป็นผู้สมัครร่วมสามารถทำได้โดยผู้สมัครหลัก ยังคงดำรงการเป็นสมาชิกสมบูรณ์อยู่ต่อไปแต่การลาออกหรือการสิ้นสุดสภาพของผู้สมัครหลักจะทำให้สิทธิ์การเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ:ของผู้สมัคร สูญเสียไปโดยปริยาย
14. ผลประโยชน์ หมายถึง สิทธิ์การเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: ผลตอบแทนที่ได้จากการเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: โบนัส เงินรางวัลจากการจัดโปรแกรมส่งเสริมการขาย (โปรโมชัน) อันเกิดจากการเป็นสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: และได้รับการดำรงตำแหน่งทางธุรกิจตามตารางผลประโยชน์ที่บริษัทฯ ยืนยันไว้กับ สคบ. เรียบร้อยแล้ว
15. พีวี (PV) หมายถึง คะแนนธุรกิจที่เกิดขึ้นจากการซื้อสินค้าหรือผลิตภัณฑ์ของบริษัท ซึ่งบริษัทจะกำหนดคะแนนตามรายการสินค้าเพื่อใช้คำนวณโบนัสหรือผลตอบแทนอื่น (ถ้ามี)
16. บริษัท หมายถึง บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด ภาษาอังกฤษ GRAND DIAMOND RICHMUSWORLD ใช้คำย่อว่า GD. อ่านว่า จีดี
17. คะแนนส่วนตัว PPV (Personal Point Value) หมายถึง คะแนนธุรกิจที่เกิดจากการที่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ: ได้ซื้อผลิตภัณฑ์เพื่อขายหรือบริโภคโดยใช้รหัสสมาชิกของตนเองเพื่อทำการสั่งซื้อต่อบริษัท
18. บีวี (BV) คะแนนมูลค่าทางธุรกิจ มีไว้เพื่อคำนวณผลตอบแทน (โบนัส) โดยบริษัทจะทำการแปลค่า PV ให้เป็น BV เพื่อคำนวณผลตอบแทน ปัจจุบันมีค่า 1: PV = 5 BV





**ความหมายของคำศัพท์เฉพาะ และการตีความ**  
บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

- 19. คะแนนกลุ่ม (GPV) Group Point Value หมายถึง คะแนนธุรกิจที่เกิดจากกลุ่มสมาชิกภายใต้สายการแนะนำทางธุรกิจของสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระทั้งหมดได้ทำการสั่งซื้อสินค้า หรือผลิตภัณฑ์จากบริษัทเพื่อบริโภคหรือเพื่อจัดจำหน่าย
- 20. รอบการคำนวณ หมายความว่า ระยะเวลาที่บริษัทจะใช้เพื่อรวบรวมยอดการจัดจำหน่ายของสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระ ในที่นี้หมายถึง ช่วงตั้งแต่วันที่ 1 ถึงวันสุดท้ายของแต่ละเดือนตามปฏิทินสากล
- 21. ยอดธุรกิจใหม่กับแข็ง หมายความว่า ยอดรวมของคะแนนทางธุรกิจของกลุ่มธุรกิจด้านที่มากกว่า
- 22. ยอดธุรกิจใหม่กับอ่อน หมายความว่า ยอดรวมของคะแนนทางธุรกิจของกลุ่มธุรกิจในด้านที่น้อยกว่า
- 23. โบนัสบริหารกับอ่อน หมายถึง ผลประโยชน์ (โบนัส) ที่คุณได้รับจากการนำยอดคะแนนทางธุรกิจใหม่กับอ่อนคุณด้วยร้อยละ 5 ของ BV ตามตำแหน่งทางธุรกิจของสมาชิก/ผู้จำหน่ายอิสระ ไม่เกินยอดคำนวณโบนัสสูงสุดของแต่ละแห่งนั้นๆ
- 24. โบนัสบริหารกับแข็ง หมายถึง ผลประโยชน์ (โบนัส) ที่คุณได้รับจากการนำยอดคะแนนทางธุรกิจใหม่กับแข็งที่เท่ากันกับยอดคะแนนทางธุรกิจใหม่กับอ่อน ใช้คำนวณคุณด้วยร้อยละ 5 ของ BV และไม่เกินยอดคำนวณโบนัสสูงสุด
- 25. ตำแหน่งทางธุรกิจ GD หมายถึง ตำแหน่งของสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระที่บริษัทฯ มีให้เมื่อบอกถึงคุณสมบัติทางธุรกิจในการรับผลประโยชน์ ตามตารางผลประโยชน์ที่บริษัทกำหนดไว้ อันมีผลต่อการคำนวณผลประโยชน์ (โบนัส) และการรักษาคุณสมบัติเพื่อรับโบนัส
- 26. โบนัสสร้างทีม (เมซซิ่ง) ชั้นที่ 1 / เมซซิ่งชั้นลูก หมายถึง ผลตอบแทนหรือโบนัสที่สมาชิกได้รับจากการให้การสนับสนุน สมาชิกที่ได้ทำการแนะนำตรง จำนวนโดยการอ้างยอดโบนัสบริหารกับทั้งเดือนของสมาชิกในชั้นที่ 1 (ชั้นลูก) คุณด้วย 20% (ซีสิบเปอร์เซ็นต์)
- 27. โบนัสสร้างทีม (เมซซิ่ง) ชั้นที่ 2 / เมซซิ่งชั้นหลาน หมายถึง ผลตอบแทนหรือโบนัสที่สมาชิกได้รับจากทีมงานในชั้นที่ 2 ของการแนะนำ ตามลำดับของสายการแนะนำตรงคำนวณโดยอ้าง ยอดโบนัสบริหารกับทั้งเดือนของสมาชิกในชั้นที่ 2 (ชั้นหลาน) คุณด้วย 10% (สิบบเปอร์เซ็นต์)
- 28. โบนัสสร้างทีม (เมซซิ่ง) ชั้นที่ 3 / เมซซิ่งชั้นเหลน หมายถึง ผลตอบแทนหรือโบนัสที่สมาชิกได้รับจากการให้การสนับสนุนสมาชิกในชั้นที่ 3 ของการแนะนำตามลำดับการแนะนำตรงคำนวณโดยอ้าง ยอดโบนัสบริหารกับทั้งเดือนของสมาชิกในชั้นที่ 3 (ชั้นเหลน) คุณด้วย 10% (สิบบเปอร์เซ็นต์)
- 29. โบนัสขยายทีม คือผลตอบแทนหรือโบนัสที่ได้จากการสั่งซื้อสินค้า หรือ ผลิตภัณฑ์ของสมาชิกที่ถูกแนะนำตรง โดยอ้างเอาคะแนนธุรกิจของบุคคลที่ถูกแนะนำตรง คุณด้วย 30% (สามสิบบเปอร์เซ็นต์) ทั้งนี้ให้หมายถึง ยอดคะแนนที่ทำการสั่งซื้อภายในรหัสของสมาชิกตามโครงสร้างการแนะนำชั้นที่ 1 (ชั้นลูก)
- 30. เข็มเกียรติคุณ คือ เข็มรางวัลที่บริษัทมอบให้แก่สมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระเพื่อเป็นเกียรติรางวัล มิได้เป็นพันธะสัญญาต่างๆ ตอบแทนหรือเป็นเครื่องบ่งชี้ว่า สมาชิก/ ผู้จำหน่ายอิสระท่านนั้นจะมีรายได้ประจำที่บริษัทต้องตอบแทนแต่อย่างใดอีกประการหนึ่ง เข็มรางวัลและเข็มเกียรติคุณต่างๆ มิได้เป็นเครื่องบ่งชี้ว่าสมาชิก / ผู้จำหน่ายอิสระมีสิทธิ์ อำนาจ ทางการบริหารบริษัทเช่นเดียวกัน บริษัทมีสิทธิ์เรียกคืนหรือเพิกถอนเข็มเกียรติคุณ ที่มอบให้แก่ผู้จำหน่ายอิสระ หากพบว่าผู้จำหน่ายอิสระปฏิบัติตนอันก่อให้เกิดความเสียหาย หรือสร้างความเสียหายแก่เพื่อนสมาชิกของบริษัทซึ่งถือสิทธิ์นี้ไว้เพื่อปกป้องภาพลักษณ์ของบริษัท

**รางวัลเกียรติคุณและเข็มรางวัล**  
บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

รางวัลเกียรติคุณและเข็มรางวัล เป็นรางวัลที่บริษัทแกรนด์ ไดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด ออกแบบและ มีไว้เพื่อนมอบเพื่อเป็นเกียรติให้กับผู้จำหน่ายอิสระ ที่สามารถสร้างความสำเร็จทางธุรกิจได้ตามเงื่อนไขที่บริษัทกำหนด

**Diamond** เป็นผู้จำหน่ายอิสระที่มีตำแหน่งสูงสุดในตารางโบนัส มีคะแนนส่วนตัว 8,000 PV

**NS** เป็นผู้จำหน่ายที่มีคุณสมบัติ  
- มีโบนัสส่วนตัว 20,000 บาท/เดือน - ไม่รวมโบนัสเมซซิ่ง

**LS** เป็นผู้จำหน่ายที่มีคุณสมบัติ  
- มีโบนัสส่วนตัว 40,000 บาท/เดือน - ไม่รวมโบนัสเมซซิ่ง

**SS** เป็นผู้จำหน่ายอิสระ GD ที่มีคุณสมบัติ  
- มีโบนัสส่วนตัวรวม 500,000 บาท/ปี - รวมโบนัสทั้ง 4 แบบ

**GS** เป็นผู้จำหน่ายอิสระ GD ที่มีคุณสมบัติ  
- มีโบนัสส่วนตัวรวม 1,000,000 บาท/ปี - รวมโบนัสทั้ง 4 แบบ

**DS** เป็นผู้จำหน่ายอิสระ GD ที่มีคุณสมบัติ  
- มีโบนัสส่วนตัวรวม 5,000,000 บาท/ปี - รวมโบนัสทั้ง 4 แบบ

**CDS** เป็นผู้จำหน่ายอิสระ GD ที่มีคุณสมบัติ  
- มีโบนัสส่วนตัวรวม 10,000,000 บาท/ปี - รวมโบนัสทั้ง 4 แบบ

- หมายเหตุ**
1. บริษัทฯ อาจมีการมอบเงินรางวัลพิเศษ ของรางวัลพิเศษเพื่อการตอบแทนให้แก่ผู้ที่มีตำแหน่งเกียรติคุณซึ่งประกาศเป็นครั้งคราว โดยเงินรางวัลพิเศษของรางวัลเหล่านี้ไม่อยู่ในเงื่อนไขการจ่ายปกติของบริษัทแต่อย่างใด และนับเป็นส่วนส่วนได้ในสัญญาหรือแผนการจ่ายผลตอบแทนปกติของบริษัท
  2. คำว่ารายได้ทั้ง 4 แบบ หมายถึง รายได้
    - โบนัสส่วนตัว Personal Bonus
    - โบนัสขยายทีม Fast Bonus
    - โบนัสบริหารทีม W/S Bonus
    - โบนัสสร้างทีม Matching Bonus
  3. บริษัทฯ สงวนสิทธิ์ในการเรียกคืนหรือถอดถอนตำแหน่งเกียรติคุณเหล่านี้ไว้เป็นสิทธิ์ขาดของบริษัทฯ เพื่อป้องกันการเอาอย่างและกล่าวอ้าง จากผู้ที่มีพฤติกรรมไม่เหมาะสมประพฤติผิดร้ายแรงต่อบรรณียบบรรณธุรกิจที่ระบุไว้ในคู่มือฉบับนี้



ที่ นร ๐๓๑๒/๑๗๖๒๖

สำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค  
ศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา  
อาคารรัฐประศาสนภักดี ชั้น ๕ ถนนแจ้งวัฒนะ  
แขวงทุ่งสองห้อง เขตหลักสี่ กรุงเทพฯ ๑๐๒๑๐

๑ ธันวาคม ๒๕๖๐

เรื่อง ขอนำข้อเปลี่ยนแปลงรายการเอกสารหลักฐานที่ได้รับจดทะเบียนการประกอบธุรกิจขายตรง  
ของบริษัท แกรนด์ โดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

เรียน กรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัท แกรนด์ โดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด

อ้างถึง หนังสือขอนำข้อเปลี่ยนแปลงรายการเอกสารและหลักฐานที่ได้รับจดทะเบียนการประกอบธุรกิจ  
ขายตรงของบริษัท แกรนด์ โดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด ลงวันที่ ๑๕ มิถุนายน ๒๕๖๐

สิ่งที่ส่งมาด้วย รายการนำข้อเปลี่ยนแปลงรายการเอกสารหลักฐานที่ได้รับจดทะเบียนการประกอบธุรกิจขายตรง  
ตามเลขที่คำขอ ๑๙๙/๒๕๖๐ ลงวันที่ ๑๐ พฤศจิกายน ๒๕๖๐

ตามหนังสือที่อ้างถึง บริษัท แกรนด์ โดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด ทะเบียนนิติบุคคลเลขที่  
๐๒๐๕๕๕๖๐๒๙๒๕๓ ได้ยื่นคำขอนำข้อเปลี่ยนแปลงรายการเอกสารและหลักฐานที่ได้รับจดทะเบียนการประกอบ  
ธุรกิจขายตรง โดยขอนำข้อเปลี่ยนแปลงชื่อบริษัท ที่ตั้งสำนักงานใหญ่ของบริษัท ขอเพิ่มเติมรายการสินค้า  
รวมจำนวน ๗ รายการ และนำข้อเปลี่ยนแปลงแผนการจ่ายผลตอบแทน ความละเอียดดังทราบแล้ว นั้น

สำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภคขอเรียนว่า เลขาธิการคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค  
ในฐานะนายทะเบียนตามพระราชบัญญัติขายตรงและตลาดแบบตรง พ.ศ. ๒๕๔๕ ได้พิจารณาตรวจสอบเอกสาร  
และหลักฐานประกอบคำขอนำข้อเปลี่ยนแปลงรายการเอกสารและหลักฐานที่ได้รับจดทะเบียนการประกอบธุรกิจ  
ขายตรงของบริษัท แกรนด์ โดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด ดังกล่าวแล้ว จึงมีคำสั่งรับทราบการนำข้อเปลี่ยนแปลง  
รายการเอกสารและหลักฐานที่ได้รับจดทะเบียนการประกอบธุรกิจขายตรงของบริษัท รายละเอียดปรากฏ  
ตามสิ่งที่ส่งมาด้วย

อนึ่ง การนำข้อเปลี่ยนแปลงรายการเอกสารและหลักฐานใดให้ผิดไปจากที่ได้รับ  
การจดทะเบียนไว้ หากมิได้แจ้งการนำข้อเปลี่ยนแปลงนั้น ให้นายทะเบียนทราบภายในเวลาอันสมควร ให้ถือว่า  
ยังไม่ได้รับการจดทะเบียน ทั้งนี้ ขอให้บริษัท แกรนด์ โดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด รายงานผลการประกอบธุรกิจ  
ขายตรงให้สำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภครับทราบภายในเดือนมกราคมและเดือนกรกฎาคมของทุกปี

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ


พลตำรวจตรี   
(ประสิทธิ์ เจริญศักดิ์)  
เลขาธิการคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค  
นายทะเบียน

กองคุ้มครองผู้บริโภคด้านธุรกิจขายตรงและตลาดแบบตรง  
โทรศัพท์ ๐ ๒๕๔๑ ๑๔๐๒ (นายเน็กซ์ทรา/นางสาววิลาสินี)  
โทรสาร ๐ ๒๕๔๑ ๗๘๘๕

รายการแก้ไขเปลี่ยนแปลงรายการเอกสารหลักฐานที่ได้รับจดทะเบียนการประกอบ  
ธุรกิจขายตรงของบริษัท แกรนด์ โดมอนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด  
ตามเลขที่คำขอ ๑๙๙/๒๕๖๐ ลงวันที่ ๑๐ พฤศจิกายน ๒๕๖๐

๑. ขอนำข้อเปลี่ยนแปลงชื่อบริษัท จากเดิมชื่อ "บริษัท โบเน็ท แกรนด์ โดมอนด์ จำกัด"  
เปลี่ยนเป็น "บริษัท แกรนด์ ริชมัสเวิลด์ จำกัด" ทะเบียนนิติบุคคลเลขที่ ๐๒๐๕๕๕๖๐๒๙๒๕๓
๒. ขอนำข้อเปลี่ยนแปลงสถานที่ตั้งสำนักงานใหญ่ของบริษัท จากเดิมตั้งอยู่เลขที่ "๗๕/๒๗  
หมู่ที่ ๖ ตำบลลัดบัว อำเภอลัดบัว จังหวัดชลบุรี" เปลี่ยนเป็นตั้งอยู่เลขที่ "๓๓๓/๑๐๗ อาคารหลักสี่พลาซ่า  
ทาวเวอร์ ๒ ชั้นที่ ๘ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงตลาดบางเขน เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร"
๓. ขอเพิ่มเติมรายการสินค้าประเภทผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง จำนวน ๒ รายการ และประเภท  
อาหาร จำนวน ๕ รายการ รวมจำนวน ๗ รายการ รายละเอียดดังต่อไปนี้  
(๑) ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดผิวหน้าและผิวกาย ชื่อการค้า ธิบอร์เน่ ชื่อเครื่องสำอาง  
ชารีโคล ซีเรียล โซฟ โบว์บั้งเลขที่ ๑๐-๒-๕๘๙๘๒๕๐ ราคาขายปลีก ๖๙๕ บาท ราคาสมาชิก ๕๕๖ บาท  
คะแนน ๑๐๐ PV  
(๒) มูหยง (สารสกัดจากโสม, สารสกัดจากตั๊กบู่, สารสกัดอะเซโรลาเชอร์รี่) (ผลิตภัณฑ์  
เสริมอาหาร) เลขสารบบอาหารที่ ๙๓-๒-๐๒๖๕๔-๑-๐๐๑๖ ราคาขายปลีก ๑,๕๐๐ บาท ราคาสมาชิก ๑,๒๐๐ บาท  
คะแนน ๒๐๐ PV  
(๓) กาแฟสำเร็จรูปผสมสารสกัดจากถั่วขาว, สารสกัดจากกระบองเพชร (ตราจีดี คอฟฟี่)  
เลขสารบบอาหารที่ ๑๐-๑-๑๗๕๕๔-๑-๐๐๐๔ ราคาขายปลีก ๒๒๕ บาท ราคาสมาชิก ๑๘๐ บาท คะแนน ๒๐ PV  
(๔) ปี๊จู้ไว (ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร) เลขสารบบอาหารที่ ๑๐-๑-๑๗๕๕๔-๑-๐๐๐๒  
ราคาขายปลีก ๙๕๐ บาท ราคาสมาชิก ๖๐๐ บาท คะแนน ๑๐๐ PV  
(๕) เอสซี มิกซ์ (เครื่องดื่มน้ำผลไม้รวมชนิดผง) เลขสารบบอาหารที่ ๑๐-๑-๑๗๕๕๔-๑-  
๐๐๐๕ ราคาขายปลีก ๑,๕๐๐ บาท ราคาสมาชิก ๑,๒๐๐ บาท คะแนน ๒๐๐ PV  
(๖) ผลิตภัณฑ์บำรุงผิวหน้า ชื่อการค้า เอสซี ชื่อเครื่องสำอาง มิราเคิล อินเทนส์ เอสเซนส์  
โบว์บั้งเลขที่ ๑๐-๒-๕๙๒๘๕๔ ราคาขายปลีก ๒,๕๐๐ บาท ราคาสมาชิก ๑,๓๘๐ บาท คะแนน ๓๐๐ PV  
(๗) เนอเวียร่า (ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร) เลขสารบบอาหารที่ ๑๐-๑-๒๒๕๕๔-๑-๐๐๐๔  
ราคาขายปลีก ๒,๓๕๐ บาท ราคาสมาชิก ๒,๕๐๐ บาท คะแนน ๕๐๐ PV

ตรวจแล้วถูกต้อง

ลงชื่อ   
(นายเน็กซ์ทรา ขาวแก้ว)  
นิติกรชำนาญการ  
๑๒ / พ.ย. / ๖๐



แผนที่ บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด



บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์ จำกัด  
 333/107 TOWER 2 ชั้น 8 อาคารหลีกส์พลาซ่า  
 ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงตลาดบางเขน เขตหลักสี่ กรุงเทพฯ 10210

ข้อมูลส่วนตัว

ชื่อสมาชิก 1 .....

รหัสสมาชิก 1 .....รหัสผ่าน.....

ชื่อสมาชิก 2 .....

รหัสสมาชิก 2 .....รหัสผ่าน.....

ชื่อสมาชิก 3 .....

รหัสสมาชิก 3 .....รหัสผ่าน.....

รหัส E-Bonus .....

วันที่ ในการรักษายอด

ครั้งที่ 1 ..... ครั้งที่ 2 .....

ครั้งที่ 3 ..... ครั้งที่ 4 .....

ครั้งที่ 5 ..... ครั้งที่ 6 .....

**ID : gd--new**  
 (บัญชี)  
 09-5790-7746, 02-5760293

Point Center

เวลาทำการ 10.30 - 19.00 น.

ชื่อบัญชี : บริษัท แกรนด์ ไดมอนด์ ริชมูสเวิลด์  
 Grand Diamond Richmusworld

**SCB**  
**ไทยพาณิชย์**



สาขา : โอที สแควร์ (หลักสี่)  
 เลขที่บัญชี : 202-2-56209-8

**K**  
**ธนาคารกรุงไทย**  
 KASIKORN BANK



สาขา : โอที สแควร์ (หลักสี่)  
 เลขที่บัญชี : 053-8-81686-8